Vendeur Concepteur

Né(e) en 1986 · 44880 SAUTRON · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2309181448

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Pays de la Loire
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2007 — Bac +2
BTS Négociation Relation client
2004 — Bac +2
Baccalauréat S

Expériences professionnelles

05/2016 - à ce jour — Chargé de projet

Augmentation de 100% du CA sur 5 ans. (De 300k€ à 600k€)
Animation du réseau et des collaborateurs
Gestion des grands comptes : Chantiers Atlantique, Georgia, Starck
Prescription, architecte d'intérieur, menuiserie, agenceur
Maitrise d'oeuvre, conseil technique, suivi chantier

2013 - 2013 — Développement secteur cuisine

Mise en place d'une nouvelle approche client pour la cuisine
Vente de cuisine, carrelage, salle de bain, Dressing

2013 - 2016 — Création de ma société (Courtage en travaux)

Cuisine, salle de bain, carrelage
Réalisation des plans, négociation et suivi de chantier
Gestion administrative de la société / fournisseur

2009 - 2013 — Vendeur Concepteur

CA moyen de 900k€ soit 2ème sur 500 vendeur
Accueil, prise de rendez-vous
Réalisation des 3D sur le logiciel Planit Fusion
Gestion commande et suivi client

2007 - 2009 — Commercial

Accueil, réalisation des devis en magasin et à domicile sur rendez-vous de télémarketing
Utilisation du logiciel Plus Design
Vente avec passage de main
Gestion des commandes

Langues

Français (Courant)

Compétences

Compétence commerciale :
Management
Prescription
10 millions de CA cumulé
Vente cycle court R1
Vente cycle long : appel d'offre
Vente B to C

Vente B to B
Formation
Suivi client

Compétence technique :
Maitrise d’oeuvre
Rénovation
Logiciel Planit Fusion
Prise de mesure
Cuisine
Rideau/Store
Agencement / Décoration
Carrelage
Salle de bain
Réalisation de plan

Permis

Permis B

Loisirs

Sports : Football > Secrétaire à la Chapelle sur Erdre
Loisirs : Informatique, Chasse sous Marine

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.