Directeur Des Ventes

95200 Sarcelles · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2309230928

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2021 — Formation — XCAIRN
Formation animer et diriger une équipe
Formation techniques de management
Formation de formateur

2013 — Bac +2 — CPEA
BTS Professions Immobilière
Formation aux 4 principaux métiers de l'immobilier: transaction, location, gestion locative et syndic de copropriété

2011 — Bac +2 — Lycée Jean Jacques Rousseau
Bac STG option mercatique
Diplôme préparatoire à une poursuite d'étude de vente, management et gestion

Expériences professionnelles

2018 - à ce jour — Chef des ventes
3 ème /60 meilleur chef des ventes national catégorie nouveaux clients
Encadrement et pilotage d'une équipe de 5 commerciaux
Mise en place de plan d'action personnalisé
Fixation des objectifs individuels et collectifs
Préparation et animation de réunions et de points individuel
Recrutement et formation de nouveaux entrants
Formation nouveaux produits
Gestion et suivi des ventes et des éventuels litiges
Accompagnement prospection physique et téléphonique
Accompagnement rendez-vous découverte, négociation et signature
Gestion individuelle des comptes clés

2015 - 2018 — Consultant
7 ème /200 meilleur consultant national catégorie nouveaux clients
Développement du parc par la conquête de nouveaux clients
Fidélisation client (conseils, renouvellement contrat, cross selling)
Prospection physique et téléphonique
Réalisation de rendez-vous découverte, négociation et signature
Négociation et rédaction de contrats
Gestion et suivi des ventes
Participation à des évènements d'affaires
Auto formation au métier et aux produits

2013 - 2014 — Agent immobilier Transaction
Prospection physique et téléphonique
Réalisation de rendez
vous découverte
Estimation et visite de bien
Négociation et rédaction de mandat, offre d'achat et compromis
Gestion et suivit des transactions

2011 - 2013 — Agent immobilier en alternance
Prospection physique et téléphonique

Réalisation de rendez
vous découverte
Estimation et visite de bien

Langues

Français (courant)

Compétences

MANAGEMENT
LEADERSHIP
ÉCOUTE
COMMUNICATION
RIGUEUR / ORGANISATION
TECHNIQUES
DE PROSPECTIONS ET DE VENTES

Logiciels

Pack Office

Permis

Permis B

Loisirs

Volley Ball (capitaine d’équipe Immobilier Bourse)
Voyages (Amérique latine et Europe)

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.