Commercial

Né(e) en 1979 · 92210 Saint-Cloud · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2309270840

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2020 — Bac Pro
Baccalauréat Professionnel pilote de ligne de production avec mention
2020 — Formation
SST (secouriste)
2004 — Formation — IFPI (institut de formation pour l'investissement)
Formation en gestion de patrimoine
2002 — Bac +2
Bac + 2 - BTS Action commerciale

Expériences professionnelles

2012 - à ce jour — Commercial Grands Comptes

Poste : Commercial en agence sur une offre de prestation de conseil en motivation et fidélisation. Prospection, négociations sur les prestations, vente, veille concurrentielle, développement du patrimoine et cocooning actif. Présentation des différentes expertises et mécaniques
lie es : cellule Chèques Cadeau, dotation cadeau, voyage, motivation et stimulation, création de plateforme web, digital… Environ 150 clients.
CA : 7.5 M Millions d'€
3 Comptes Clés : + 2 M d'euro.
Mes clients : BOSCH, VIESSMANN, RICOH CANON, TOSHIBA

2009 - 2011 — Consultant en gestion de projet informatique

2007 - 2009 — Commercial Middle Market

Poste : Commercial sur le marché des tickets CESU chèque emploi service universel sur une segmentation middle market d'entreprise entre 50 et 1000 salarie s. Cible RH et CE.
Portefeuille d'environ 80 clients pour un CA de 2 millions d'euro. Prospection, négociations sur les prestations, vente, veille concurrentielle, développement du patrimoine et cocooning actif.
CA : 1 Millions d'€
Mes clients :
Interministériel Manitou
Caterpillar

2006 - 2007 — Conseiller en location de biens

2005 - 2006 — Conseiller commercial

2004 - 2005 — Attaché commercial terrain

Gestion d'un portefeuille de distributeurs
Mes clients : 800 Pharmacie, parapharmacie et magasin diététique

2003 - 2004 — Attaché commercial

Formation sur les produits, Négociation commerciale avec les clients sur l'aménagement de leur créance, Négociation sur la baisse des Taux.
200 clients : Objectif : 51% 1er mois,70% 2eme mois

2001 - 2003 — Attaché commercial

2000 - 2001 — Administrateur Commercial

Langues

Espagnol (Notions)

Logiciels

Pack Office

Permis

Permis B

Loisirs

Sports et loisirs : Rugby, Tennis, Voile, trekking
Culture : Littérature policière, passionne d’histoire, géographie, de géopolitique
Voyages : Europe, Asie, Australie

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.