Technico - Commercial

Né(e) en 1980 · 39100 DOLE · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2310031052

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Bourgogne-Franche-Comté
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2004 — Bac +4 — Aix-Marseille III et Université de Saragosse
Maîtrise en management international et ingénierie de l'export
2001 — Bac +2 — IUT de Belfort Montbéliard
DUT techniques de commercialisation
1998 — Bac +2 — Lycée Jacques Duhamel
BAC ES option économie (mention Bien)

Expériences professionnelles

2004 - 2009 — Technico-commercial
Sur les départements 21/25/39 commercialiser en direct usine auprès d'une clientèle de professionnels du bâtiment, tous corps de métier, une gamme de produits techniques (Étanchéité, résine, adjuvants, colle, fixateur et divers consommables)
Résultats : Progression constante du CA Annuel, 20% de nouveaux clients/an.
2003 - 2004 — Attaché commercial export
Gestion des commandes (Ordre de fabrication, Transport, Paiement dont CREDOC) - Étude documentaire, synthèse pays et actions de marketing direct sur le marché français, australien, et nord américain.
Résultats: 15 ouvertures de comptes clients suite aux opérations de phoning pour un CA de 250 000€
2002 - 2002 — Agent de transit
Agent de transit au sein de la cellule Import/export
Mission : Gestion globale des flux documents/marchandises

Langues

Français (Bilingue)

Compétences

Gestion d'un portefeuille client, fidélisation, préconisation, recherche de prospects et développement marketing direct (phoning, emailing), veille commerciale (Nouveautés, concurrence, normes...) gestion des litiges, recouvrement amiable, reporting.

Logiciels

Pack Office

Permis

Permis B

Loisirs

Football, tennis, vélo

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.