

Né en 1981  
**95160 Montmorency**  
**3 à 5 ans d'expérience**  
Réf : 2310031311

## **Responsable grand compte / chargé d'affaires / attaché commercial / conseiller commercial**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

### **Formations**

---

#### **2004** : Formation

Formation professionnelle  
Négociations - Méthodes de ventes

#### **2002** : Bac +2

BTS Action Commerciale

#### **2000** : Bac +2 à Université de Rennes II

DEUG des Sciences et Techniques des Activités Physiques et Sportives

#### **1999** : Bac +2 à Lycée Charles De Gaulle sur Vannes

Baccalauréat des Sciences des Techniques Tertiaires  
Option Actions Commerciales

### **Expériences professionnelles**

---

#### **10/2008 - 2008 :**

##### **Responsable grand compte chez I.e.c**

Propection commerciale, suivi et fidélisation d'une clientèle  
Gestion d'un portefeuille client  
Création de mémoires techniques suivi de chantiers

#### **09/2007 - 2007 :**

##### **Attaché commercial chez Poeschl Tobacco France**

Prospection et gestion d'un portefeuille clients sur secteur Parisien (75 + 92)  
Développement du chiffre d'affaires sur le secteur  
Mise en place d'une politique commerciale unique pour la région parisienne

#### **09/2006 - 2006 :**

##### **Responsable Univers chez Decathlon Groslay**

Mise en place de la politique commerciale de l'univers  
Gestion des flux internes  
Recrutement d'une équipe de 6 personnes  
Responsable Gestion du personnel sur l'univers / Création de contrats, de plannings  
Développement de l'univers à travers de l'évènementiel  
Gestion d'un compte d'exploitation

**01/2005 - 2005 :**

Chargé d'affaires chez Spartime Innovations, Spécialiste Du Contrôle D'accès

Prospsection sur secteur grand Ouest (Bretagne, Normandie, Région Parisienne, Nord)

Prise de rendez vous, suivi de des affaires en cours. Création d'un portefeuille d'affaires

Mise en place de la politique commerciale sur le secteur prospecté

Estimations - Devis - Fidélisation

Mise en place de partenariat avec distributeurs et installateurs électriques pour la revente et l'installation du produit Spartime

**06/2003 - 2003 :**

Attaché commercial chez Azureva sur Bourg En Bresse

Vente de séjours en villages vacances (cible professionnels du Tourisme, T.O, collectivités)

Prospections- estimations - devis - conventions nationales - assurances

Prise de rendez-vous et suivi des dossiers clients

Relance terrain & téléphonique

Participation aux salons professionnels (MIT International, Carrefours des CE)

**10/2002 - 2002 :**

Attaché commercial chez Concession Citroen sur Vannes

Vente de véhicules neufs & occasions

Estimations - devis - plans de financement - assurances - reprises

Prospection sans rendez vous auprès de particuliers

Relance terrain & téléphonique

**2000 - 2002 :**

Conseiller commercial chez Parc Asterix (filiale Du Groupe Grévin & Cie)

Gestion et suivi d'un portefeuille clients

Cibles : Comités d'entreprise, associations, mairies

Salons professionnels - Relance clientèle - Prospection & Télévente

Chargé des Eductours : Logistique et mise en place

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Logiciels

---

Pack Office

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Pratique du handball depuis l'âge de 6 ans

BEES 1er degré (Brevet d'État d'Éducateur Sportif)

□□Musique, cinéma, voyage, passionné de sport