# Commerciale Sedentaire

77400 Saint-Thibault-des-Vignes · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2310090851

## Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services commerciaux

## Formations

2023 — Bac +5 — ICADEMIE ECORIS
Master en Management du Développement des entreprises et des Organisations - Cours à distance
2017 — Bac +3 — ICADEMIE ECORIS
Bachelor Responsable en développement Marketing et Vente Validé avec mention - Cours à distance
2014 — Bac +2 — Groupe IGS
BTS Management des Unités Commerciales : validé CIEFA

## Expériences professionnelles

2018 - 2023 — Technico-Commerciale
- Gestion d'un portefeuille de 150 clients (phoning et emailing)
- Négociation de prix avec les fournisseurs
- Elaboration, envoi et suivi de devis, bdc et propositions commerciales - Gestion de commandes: émission, suivi et réception
- Mise en place et suivi de contrats de leasing
- Gestion de projet informatique - Participation au recrutement, formation et encadrement de commerciaux

2016 - 2017 — Technico-Commerciale
Avant-vente Fujitsu auprès du grossiste informatique TECHDATA :
- Gestion d'un portefeuille de 200 clients (phoning et mailing)
- Prospection (recrutements de prospects et réactivation de clients)
- Conception et mise en place de campagne promotionnelle
- Gestion et Animation commerciale & Promotion des ventes
- Analyse des besoins des clients et conception des solutions techniques
- Supervision, réalisation et développement de projet informatique

2015 - 2015 — Technicienne support clients avant-vente
- Collecte, contrôle et saisie des besoins des PDV
- Gestion de projet des PDV (ouverture, agrandissement, fermeture)
- Vente de matériels et logiciels de caisse et informatique
- Gestion d'un portefeuille de 100 clients (phoning et emailing)
- Émission et contrôle des BDC et devis, suivi et planification des commandes

2012 - 2014 — Conseillère clientèle
- Accueil, conseil client et vente, gestion des caisses et stocks
- Animations commerciales et enquêtes de satisfaction

## Langues

Français (courant)

## Compétences

• Stratégie commerciale
• Négociation
• Stratégie d'achats
• E-commerce

• Gestion de projet
• Marketing Mix et direct
• Vieille concurrentielle
• Management
• Leasing

## Logiciels

Pack Office, Sap, Crm, Sphinx

## Permis

Permis B

## Loisirs

• Animation d’un blog
• Voyages
• Danse
• Lecture

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.