Né en 1977
80360 Combles
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2310100939

Responsable commercial / chef des ventes

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans les Services commerciaux.

Formations

2018 : Formation
Titulaire du permis d'exploitation n° 2018/0044400

1997 : Bac +2 à Université St Quentin en Yvelines
DEUG Sociologie

1995 : Bac +2
Baccalauréat STT option Action et Communication Commerciales

Expériences professionnelles

09/2020 à ce jour :
Commercial France et export chez Brasserie Des Fagnes sur Couvin, Belgique
Prospection nationale, et Européenne, Référencements de produits, mise en place et animation de réseaux de distribution sur un parc CHR, cavistes, GMS. Organisation de soirée promotionnelle, animations dégustations, foires, salons professionnels

2014 - 2020 :
Gérant fondateur chez Sarl Ch2o Et Du Point De Vente Hard'n Beer sur Donchery
Société de distribution de bières artisanales et spéciales 350k€ de C.A auprès des grandes enseignes (CORA, Leclerc, Carrefour Gamme Vert), des GMS, caves, boutiques spécialisées, et sur le web
Axée sur les référencements et la mise en rayon. Opération promotionnelle sur Catalogue. Logistique, merchandising et accompagnement de la DN.
Gestion d'un point de vente de type cave à bières et de débit de boissons (Hard'n Beer Donchery).
Licence 3 avec espace bar, organisation de soirée à thèmes, etc. … (Société vendue en avril 2019)

2008 - 2013 :
Responsable commercial Guyane chez Hts-orange
Responsable des ventes directes et indirectes BtoC, management, coaching d'une équipe de 7 personnes, mise en place des actions commerciales et marketing.
Responsable d'un réseau de distribution non exclusif de 3 boutiques,
Commandes et stocks, gestions des caisses, plannings et RH
Prospection, out-bound calls, développement, fidélisation de portefeuille clients.
Suivant des objectifs précis, Mise en place de challenge.
Suivi et reporting des ventes directes et indirectes BtoB,
Coaching des espaces entreprises, réponses aux appels d'offres.
Mission commerciale d'urgence en HAITI post-séisme, back-up chef des ventes

2008 - 2013 :
Responsable commercial BtoB chez Digicel
Responsable des ventes directes et indirectes BtoC, management, coaching d'une équipe de 7 personnes, mise en place des actions commerciales et marketing.
Responsable d'un réseau de distribution non exclusif de 3 boutiques,
Commandes et stocks, gestions des caisses, plannings et RH
Prospection, out-bound calls, développement, fidélisation de portefeuille clients.
Suivant des objectifs précis, Mise en place de challenge.
Suivi et reporting des ventes directes et indirectes BtoB,
Coaching des espaces entreprises, réponses aux appels d'offres.
Mission commerciale d'urgence en HAITI post-séisme, back-up chef des ventes

2008 - 2013 :
Chef des ventes aux professionnelles chez Outremer Télécom, Only
Responsable des ventes directes et indirectes BtoC, management, coaching d'une équipe de 7 personnes, mise en place des actions commerciales et marketing.
Responsable d'un réseau de distribution non exclusif de 3 boutiques,
Commandes et stocks, gestions des caisses, plannings et RH
Prospection, out-bound calls, développement, fidélisation de portefeuille clients.
Suivant des objectifs précis, Mise en place de challenge.
Suivi et reporting des ventes directes et indirectes BtoB,
Coaching des espaces entreprises, réponses aux appels d'offres.
Mission commerciale d'urgence en HAITI post-séisme, back-up chef des ventes

2007 - 2007 :
Responsable d'agence chez Forever Living Products France
Animation et gestion de l'agence, développement et fidélisation d'une clientèle de distributeurs indépendants, respect des objectifs commerciaux et financiers, application et suivi des procédures internes. Gestion des commandes et des rotations de stocks. Gestion RH de 2 collaborateurs

2006 - 2007 :
Agent commercial indépendant chez Établissements Ng Kon Tia S.a
Promoteur de marque pour les GMS et CHR Mise en place et suivi des promotions, têtes de gondole …

2000 - 2006 :
Responsable Commercial en sécurité incendie pour Amazonie Incendie à Responsable Commercial en sécurité incendie chez Amazonie Incendie sur Matoury
Chargé de clientèle, audit alarmes extincteurs, Plans et signalétique d'évacuation, Formation.
Gestion d'équipe, mise en place et suivi de chantier

1998 - 2000 :
Service militaire effectué en Gendarmerie chez Scor De Paris 3ème, Caserne Des Minimes /bgta - Aéroport De Rochambeau En Guyane
Recoupement d'informations et création de fiches, transfèrement, Sécurité Aéroportuaire, garde sur catastrophe naturelle (Éboulement du Mont Cabassou), interpellation dans l'Aéroport, police route de jour comme de nuit

1994 - 1997 :
Manager chez Mc Donald's sur Maurepas

Langues

Portugais (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office, AS 400, EBP

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Judo Ceinture Marron, sport de glisse, lecture, histoire des religions