Agent Immobilier

Né(e) en 2002 · 92210 Saint-Cloud · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 2310110655

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Immobilier

Formations

2020 — Bac — Lycée Lucien Voilin
Baccalauréat (commerce)

Expériences professionnelles

2021 - 2022 — Vendeur en magasin (stage de 4 mois)

Accueil et accompagnement personnalisé des clients, prise de renseignements afin de cerner leurs besoins et connaître leurs critères de recherche, présentation des produits correspondants, conclusion des ventes.
Application de la politique commerciale (discours à tenir, méthodes de vente, modalités d'accueil et de prise en charge des clients).
Mise en place des opérations commerciales, étiquetage des articles en promotion, réaménagement des rayons.
Rapport à la hiérarchie sur l'activité en magasin, remontée des demandes et des remarques des clients, participation aux réunions d'équipe et partage d'expérience avec les collègues.
Participation aux tâches d'entretien afin d'assurer la propreté et la bonne tenue du magasin, remise en ordre des rayons et des stands, tri et évacuation des déchets.
Utilisation du logiciel de vente pour rechercher une référence produit, information des clients sur leur disponibilité en magasin.
Réception des arrivages de marchandises, vérification de leur état, signalement et mise à l'écart des produits détériorés, rangement des articles dans le stock et dans le magasin.
Gestion d'un rayon, présentation et renseignement des clients sur les gammes de produits, réalisation de mes objectifs de vente

2020 - 2021 — Agent immobilier (stage de 4 mois)

Prospection immobilière (terrain, téléphonique, e-mailing, réseaux sociaux).
Conduite des entretiens clients (découverte des besoins), mise en place d'un accompagnement personnalisé.
Gestion des annonces immobilières sur le site internet de l'agence et en vitrine (rédaction et diffusion), publication sur des sites immobiliers (se loger, paru vendu, le bon coin).
Promotion de relations positives entre l'entreprise et le propriétaire grâce à une attention aux préoccupations

Langues

Français (Courant)

Atouts

Maîtrise des techniques de vente
Capacité d'adaptation et d'organisation
Polyvalence
Aptitude à conseiller
Aptitude dans la gestion de stock

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.