

Née en Novembre 1979
97128 Goyave
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 2310251257

Commerciale grands comptes

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région DOM TOM, dans les Services commerciaux.

Formations

2006 : Bac +5 à Université Paris X sur Nanterre
Master en Histoire (mention A.B.)
Mémoire : Les Grecs et la connaissance de l'Égypte

2006 : Formation à NEGOCIA - CCI sur Paris
Responsable Comptes Clés - Niveau II homologué
Dossier Professionnel : Approche d'un grand compte, le cas de Promo Métro

2005 : Bac +5 sur Paris
Généraliste Export (mention T.B.), Réalisations Humaines - Niveau II homologué
Étude de marché : Les Cosmétiques en Inde

2003 : Bac +4 à Curtin University, Australie
Master en Business Management (mention B)

Expériences professionnelles

2007 - 2007 :
Consultante Entreprise chez Mobilebiznes.com, Opérateur De Télécommunication
Prospection téléphonique et commerciale
Suivi des dossiers
Consultation des différentes factures téléphoniques pour une proposition commerciale adaptée aux besoins du prospect
Communication : Prospection en vue de parrainage et partenariat (RFO...)
Stratégie d'entreprises : Rédaction de nouvelles stratégies pour l'entreprise, élaboration de nouvelles maquettes pour une meilleure communication sur nos différents services

2006 - 2006 :
Responsable Comptes Clés chez Koch B. Design : Mobilier Et Décoration Intérieure - France
Animation du showroom. Gestion des Ressources Humaines
Marketing, Prospection téléphonique et commerciale. Appels d'offres
Mener une négociation avec Promométro (RATP) : découvrir les projets de mon client et offrir une proposition commerciale en travaillant en synergie avec le service technique de mon entreprise

2005 - 2005 :
Commerciale Business to Business chez Asiatides Importation Et Crédit De Meuble Et D'objets - France
Commercialisation d'ameublement, de décoration et de prescripteurs divers, ainsi que la collection KENZO TAKADA à des professionnels et célébrités
Suivi des commandes de la clientèle

2004 - 2004 :

Commerciale Business to Business chez Novacom Australia Agent De Négociation, Australie
Commercialisation de produits asiatiques (vêtements, marbre, granit ...) en Australie, Europe & USA
Animation du showroom. Gestion des Ressources Humaines

2003 - 2003 :

Assistance de direction chez Marble Renewal

2002 - 2002 :

Euro Angels chez Bnp Paribas

2001 - 2001 :

Assistante - Service Médical chez Ddass Des Hauts-de-seine

1998 - 2000 :

Hôtesse d'accueil chez Musées De Paris

Langues

Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

Logiciels

Pack Office

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

SPORT Tennis : championne des Antilles/Guyane de 1988 à 1990, Squash, Escalade

VOYAGE Europe de l'Ouest, Los Angeles, Japon, Australie, Antilles

ASSOCIATIONS Jeune Chambre Économique de Pointe-à-Pitre

Léo Club (club parrain : Lions de Grande-Terre)