

Né le 26/07/1994  
**49190 Denée**  
**3 à 5 ans d'expérience**  
**Réf : 2310261700**

## Technico commercial

### Objectifs

---

Trouver un poste où je pourrais mettre en application toutes mes compétences mais également apprendre de nouvelle chose.

Je recherche un poste en B to B.

### Ma recherche

---

Je recherche un CDI, aux villes voisines de la région Pays de la Loire, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2021** : Bac +3

Bachelor Responsable Développement Commercial

**2020** : Bac +3

Formation interne en entreprise pour apprentissage des bases en électricité.

**2017** : Bac +3

Licence Pro Service et produit pour l'habitat

**2014** : Bac +2

BTS Système Electronique

### Expériences professionnelles

---

**2023 - 2023 :**

Ingénieur Commercial chez Securitas Technology (49)

- Vente de service (LSR ou vente sèche) de solution de sécurité électronique (alarme intrusion / vidéosurveillance / contrôle d'accès / protection du travailleur isolé)
- Prospection physique et téléphonique en B TO B sur l'ensemble du 49
- Découverte des besoins / recherche et proposition de solution / négociation

**2019 - 2022 :**

Technico commercial chez Petiteau (49)

Technico-Commercial domotique, courant faible, alarme

- Démarchage pour le développement de la partie domotique
- Découvertes des besoins clients et recherche de la solution adaptée
- Devis, chiffrage et négociation
- Gestion planning pour la réalisation des chantiers en relation avec les autres chargés d'affaires et gestion des techniciens

Intégrateur domotique

- Recherche et étude de nouvelle solutions domotique
- Installation et programmation

- Formation des utilisateurs

## 2017 - 2019 :

Technicien conseil en sécurité chez Fgso (49)

Sous-traitance pour les sociétés Nexecur (groupe Crédit Agricole) et EPS (groupe Crédit Mutuel)

- Conseiller, installer, paramétrier et expliquer le fonctionnement du système à installer
- Déplacement dans tous le Maine et Loire ainsi que les départements limitrophes

## Langues

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : avancé), Anglais (Oral : notions / Ecrit : débutant)

## Logiciels

---

Sales Force, Crm, Office 365, Google

## Atouts et compétences

---

informatique

Office, adaptabilité à une multitude de logiciel et prise en main rapide / sales forces / smart / devilog / CRM

Domotique - Alarme

KNX Partner / Jeedom / Fibaro / Somfy / Delta Dore / Hager / Vanderbilt / Ajax

Veille technologique active

Installation et maintenance de système

Explication de fonctionnement aux utilisateurs

Commercial

Recherche de solutions adapté au client et anticipation des futurs besoins

Aide au choix et recherche des produits adaptés

Gestion d'une équipe, mise en place et suivie de chantier

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Pratique du basket en club depuis Basket 18 ans

Lecture

Domotique / Nouvelles technologies

Bricolage / Renovation