

Né en 1985  
**06220 Golfe-juan**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2310301116**

## Conseiller immobilier

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans l'Immobilier.

### Formations

---

**2022** : Formation

Nombreuses formations avec les cabinets Essor conseil et Monnerr et Formation (management, expertise, gestion d'équipe...)

**2021** : Diplome

Diplôme d'Expert immobilier

**2005** : Bac +2

Obtention du BTS Comptabilité et gestion des entreprises

**2005** : Formation à CENTURY 21 sur Paris

Formations Gestion d'entreprise, négociation, leadership, service client

**2003** : Bac +2

Obtention du Baccalauréat scientifique option Physique chimie

### Expériences professionnelles

---

**2011 - 2022** :

Gérant de société chez Agence Du Midi

**2005 - 2010** :

Agent immobilier indépendant chez Century 21

### Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

### Atouts et compétences

---

Recrutement du personnel (préparer les offres d'emplois, accueillir les candidats, passer les entretiens...)

Formation du personnel (définir les objectifs à atteindre et mettre en place une stratégie pour les atteindre, veiller à une bonne utilisation des outils commerciaux, plan de prospection...)

Accompagner les conseillers (bilan mensuel, analyse des résultats, tableau de bord du conseiller, définir les points à améliorer)

Prospection sur le terrain (porte à porte, phoning, mailing, farming)

Établir un dossier mandat complet pour chaque affaire

Négocier les offres et les contre-offres - Rédiger les compromis de vente (accueillir les clients en agence pour la signature du compromis, accompagnement jusqu'à la signature de l'acte authentique)

Expertise immobilière (établir un dossier complet d'expertise immobilière pour des clients particuliers)

Élaborer une stratégie commerciale globale (publicité web, papier, support visuel, création du visuel de l'entreprise...)

Gestion d'une entreprise (élaborer une stratégie de développement sur un secteur fortement concurrentiel, budgétiser les coûts de développement, calcul de la rentabilité, analyse des parts de marché, négocier les contrats avec les fournisseurs, gestion des conflits...)

## Permis

---

Permis B