

Né en Août 1973
74150 Rumilly
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2310311537

Commercial

Ma recherche

Je recherche un CDI, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes avec une rémunération plus de 3000 euros, dans les Services commerciaux.

Expériences professionnelles

01/2020 - à ce jour :

Commercial chez Diffazur Départements 74 / 73 / 69

Ventes de Piscines Premium

- Découverte des besoins et attentes clients
- Réalisation de projet en suivant la méthode commerciale de vente
- Présentation de l'offre, closing
- C.A 2 000 K€ Annuel, Panier moyen 45 K€

04/2018 - 12/2019 :

Commercial Indépendant chez Pil'poêle Départements 84 / 26 / 30 / 07 - Freelance

Ventes de Poêles à granulés chez les particuliers

- Découverte des besoins et attentes clients
 - Présentation produits en suivant la méthode de vente
 - Réalisation de devis, closing
- SAFTI IMMOBILIER - Secteur AVIGNON - Freelance

09/2016 - 03/2018 :

Commercial Prescription & Partenariat BtoB / BtoC chez Mobalpa (groupe Fournier) - Départements 74 / 73 / Genève, Suisse

Ventes de Cuisines équipées

- Définir le plan d'action commercial (Ciblage, interlocuteurs...)
- Élaborer des propositions commerciales
- Définir les modalités d'un contrat de partenariat
- Analyser les données d'activités / identifier les axes de progrès

02/2011 - 09/2016 :

Directeur de magasin chez Socoo'c (groupe Fournier) - Ville La Grand & Epagny

Ventes de Cuisines équipées

- Définir le plan d'action commercial (Ciblage, interlocuteurs...)
- Élaborer des propositions commerciales
- Définir les modalités d'un contrat de partenariat
- Analyser les données d'activités / identifier les axes de progrès

04/2010 - 01/2011 :

Commercial & Animateur des ventes chez Socoo'c (groupe Fournier) - Ville La Grand

Ventes de Cuisines équipées

04/2001 - 05/2009 :

Chef de secteur GMS chez Bricorama sur Annecy

Secteur : Décoration, Bois, Bâti, Jardin, Quincaillerie.

- Analyse des indicateurs de performance
- Gestion des stocks en collaboration avec les chefs de rayons
- Réalisation d'objectifs quantitatifs et qualitatifs
- Animation de réunions d'équipes
- Ressources humaines, recrutement / formation

Langues

Français (Oral : / Ecrit :)

Logiciels

Excel, Word

Atouts et compétences

Analyse du marché

Négociation

Argumenter

Persuasif

Techniques de ventes

Découverte projet

Organisé

Responsabilités

Permis

Permis A, Permis B