

Né en Avril 1983
59260 Lille
0 à 1 an d'expérience
Réf : 2311020615

Conseiller commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans les Services commerciaux.

Formations

2008 : Bac +3 à EFAB sur Lille
Diplôme de Responsable de Programmes Immobiliers (bac +3)

2007 : Bac +2 à IPRA sur Roubaix
Diplôme de technicien supérieur des forces de vente en contrat d'apprentissage (BTS)

2006 : Bac +2 à université de Lille 1
Étudiant en Licence Economie Gestion

2003 : Bac +2 à université de Lille 3 sur Villeneuve D'ascq
Étudiant en deug MCC (Médiation Culturelle et Communication)

2002 : Bac +2 sur Villeneuve D'ascq
Terminale ES; Baccalauréat économique et sociales

Expériences professionnelles

2008 - 2009 :
Conseiller commercial en gestion immobilière chez Liins
Promouvoir et vendre des solutions de défiscalisation immobilière à destination des investisseurs particuliers.
Objectif atteint, avec en moyenne 2 ventes par mois

2006 - 2008 :
Conseiller commercial chez Nexity George V Nord
Promouvoir et vendre des produits en immobilier neuf à destinations des investisseurs et accession à la propriété.

2004 - 2005 :
Emploi d'été chez A.r.b.s (association Rotarienne Des Bibliothèques Scolaires)
Proposer un service à une cible précise : École privée
Encadrer une équipe de 4 personnes

2000 - 2000 :
Stage (1 semaine) dans une entreprise de travaux publics (TP+)

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

- ☐ Créer et/ou gérer un portefeuille clients
- ☐ Proposer, promouvoir et vendre des solutions ou produits
- ☐ Négocier et présenter des offres commerciales
- ☐ Fidéliser et animer la relation client
- ☐ Prospecter (téléphone/ terrain/ internet)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

- Sport : Volley-Ball en club à Sequedin
- Association : troupe de théâtre l'écho des lez'arts à Sequedin