

Né en Avril 1983  
**59260 Lille**  
**0 à 1 an d'expérience**  
**Réf : 2311020615**

## Conseiller commercial

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans les Services commerciaux.

### Formations

**2008** : Bac +3 à EFAB sur Lille

Diplôme de Responsable de Programmes Immobiliers (bac +3)

**2007** : Bac +2 à IPRA sur Roubaix

Diplôme de technicien supérieur des forces de vente en contrat d'apprentissage (BTS)

**2006** : Bac +2 à université de Lille 1

Étudiant en Licence Economie Gestion

**2003** : Bac +2 à université de Lille 3 sur Villeneuve D'ascq

Étudiant en deug MCC (Médiation Culturelle et Communication)

**2002** : Bac +2 sur Villeneuve D'ascq

Terminale ES; Baccalauréat économique et sociales

### Expériences professionnelles

**2008 - 2009** :

Conseiller commercial en gestion immobilière chez Liins

Promouvoir et vendre des solutions de défiscalisation immobilière à destination des investisseurs particuliers.  
Objectif atteint, avec en moyenne 2 ventes par mois

**2006 - 2008** :

Conseiller commercial chez Nexity George V Nord

Promouvoir et vendre des produits en immobilier neuf à destinations des investisseurs et accession à la propriété.

**2004 - 2005** :

Emploi d'été chez A.r.b.s (association Rotarienne Des Bibliothèques Scolaires)

Proposer un service à une cible précise : École privée

Encadrer une équipe de 4 personnes

**2000 - 2000** :

Stage (1 semaine) dans une entreprise de travaux publics (TP+)

### Langues

## Atouts et compétences

---

- Créer et/ou gérer un portefeuille clients
- Proposer, promouvoir et vendre des solutions ou produits
- Négocier et présenter des offres commerciales
- Fidéliser et animer la relation client
- Prospecter (téléphone/ terrain/ internet)

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

- Sport : Volley-Ball en club à Sequedin
- Association : troupe de théâtre l'écho des lez'arts à Sequedin