

Né en 1970  
**81120 Réalmont**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2311021224**

## Responsable de magasin

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Occitanie, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2003** : Bac +3

Licence Gestion des services à l'environnement Option clientèle (formation interne)

**1996** : Bac +2

BTS Action Commerciale

**1992** : Bac +2 à AFPA sur Rodez

Diplôme Vendeur Délégué Commercial

**1988** : Bac +2

BEP Monteur /CAP Tourneur /CAP Ajusteur (Mécanique générale)

### Expériences professionnelles

---

**1999 - 2008** :

Co-Animateur et Chargé de clientèle chez Veolia Eau

Co-Animateur clientèle

Agence du LIMOUSIN 30 000 clients (TULLE)

Agence LOT ET GARONNE 60 000 clients (AGEN)

Chargé de clientèle

Centre Service Client (Centre d'appels régional - TOULOUSE)

Agence de CESTAS 33610 (22 000 clients)

**1996 - 1999** :

Conseiller clientèle chez Teleperformance Et Egb (sociétés De Télémarketing)

**1996** :

Conseiller clientèle chez Mutuelle Nationale Des Etudiants De France sur Toulouse

**1993 - 1995** :

Chargé de promotion (contrat de qualification) chez Maisons Familiales Rurales Brens 81 - Centre Régional 14 Centres

**1988 - 1990** :

Responsable du SNACK BAR LES AMIS sur Albi

### Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

### COMMUNICATION / MANAGEMENT

- Application et suivi :de la politique commerciale
- Contact clientèle et renseignements usagers
- Encadrement et formation d#039;équipe 3 à 6 agents, suivi et formation de carrière
- Gestion des conflits et litiges: équipe, client, fournisseurs et sous traitants
- Relations grands comptes :collectivités, administrations, cadres industriels et chefs d'entreprises
- Interface entre les divers sites et délégations locales, régionales, nationales

### ADMINISTRATIF / COMPTABILITÉ

- Contrôle, suivi et validation caisse sur 4 sites auprès de la direction régionale
- Gestion et administration de campagnes ( devis, facturations et contentieux)
- Calcul et émission de montants financiers, saisie informatisée

### TECHNIQUE / GESTION

- Gestion des taches de l'équipe technique, des tournées, des travaux
- Vente produits et services aux PME/PMI - Promotions : encarts, salons
- Gestion des fournitures et de budgets (bureautique et technique )

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

La bourse - Création site internet - Natation - Randonnée