Né en 1974
69270 Fontaines-saint-martin
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2311061430

Ingenieur commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Rhone Alpes, dans l'Ingénierie.

Formations

1993 : Bac +2 à Institut Alexis Carrel sur Lyon
BTS FORCE DE VENTE - Apprentissage des techniques de vente trait d'union entre l'entreprise et l'école

1991 : Bac +2 à Lycée Louise Labé sur Lyon
Bac Pro Vente représentation - Préparation aux métiers du commerce et de la relation client

Expériences professionnelles

03/2023 à ce jour :
RESPONSABLE D'AGENCE MANAGER chez Sas Jeannot sur Millery
Rénovation de Bâtiment. Planification des équipes technique suivi de chantier, gestion de clientèle prospection réalisation des devis négociation, vente, réception des travaux encaissement. Organisation salon exposition, secteur Rhône- Alpes, Bourgogne Franche- Comté.

2018 - 2020 :
MANDATAIRE chez Cpme sur Lyon
Mission représentant mandataire social pour la CPME, validation des budgets attribués pour les accords entreprises en faveur des personnes en situation de handicap et mission pour attribution des budgets formation Fongécif

2008 - 2018 :
INVESTISSEMENT IMMOBILIER (INDEPENDANT) sur Lyon
Création d'un patrimoine immobilier acquisition des biens, gestion des travaux
Recherche de financement. Local professionnel, appartement locatif, défiscalisation, LMNP
Gestion locative

2004 - 2023 :
GERANT chez Couleurs & FaÇades sur Lyon
Dans le domaine de la rénovation des bâtiments, Mise en place de la stratégie, création et développement d'une PME
Organisation juridique et commerciale des contrats optimisation des relations bancaires
Construction et protection de l'image de marque
Négociation avec les fournisseurs création de partenariat
Orchestrer la relation client, recrutement des salariés, gestion des sous traitants, réalisation des devis négociation vente, suivi de chantier
Gestion des litiges
Enrichissement du réseau

2000 - 2004 :
INGENIEUR COMMERCIAL chez Lti Telecom sur Limonest
Dans le domaine des télécommunications, gestion portefeuille clients grand compte Rhône-Alpes, veille concurrentielle, animation des ventes

1991 - 2000 :
COMMERCIAL VRP chez Buro + sur Lyon
Prospection développement de CA gestion de portefeuille clients sur la région Lyonnaise

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

INGÉNIEUR COMMERCIAL : Organisation - Création - Développement - Gestion - Négociation - Vente - Efficient - Pragmatique - Culture d'entreprise

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Sport VTT