Commercial

Né(e) en 1983 · 77186 Noisiel · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2311071556

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2006 — Bac +5 — ISEFAC, Groupe ISEG
Master Stratégie d'Entreprise, spécialisation Marketing
2005 — Bac +5 — ISEFAC, Groupe ISEG
Diplôme Européen d'Études de Management (DEEM)
2004 — Bac +5 — ISEFAC, Groupe ISEG
Diplôme Européen d'Études Supérieures en Communication (DEESCOM)
2003 — Bac +2 — IFIP Paris
BTS Action Commerciale

Expériences professionnelles

02/2008 - à ce jour — Commercial Terrain secteurs géographiques (77-94-91)
Gestion d'un portefeuille client (Obj 2008 : 1227K€ - Réalisé 2008 : 1243K€ - MB : 220K€)
Prospection téléphonique et Terrain (cibles entre 200 et 3000 salariés)
Prise de rendez-vous
Gestion des marchés contrat client
Gestion d'appel d'offre privé / public
™Déploiement d'accords cadres (Bricorama, GMP, Pernod Ricard, Geodis Logistics)
2007 - 2008 — Commercial consommables informatiques
Création de l'activité
™Vente de consommables
™Responsable des Achats
2006 - 2007 — Commercial consommables informatiques
Vente de consommables et du service de collecte des déchets
™Gestion d'un portefeuille de 190 clients
™Développement de l'activité (multiplication par 10 du CA)
2005 - 2006 — Chargée de Développement Street Marketing
Mise en place d'un programme de prospection 12 Nouveaux clients dont Nestlé, Danone, Heineken, Nivéa, Labello, Fructis, Sephora, Paco Rabane…
Conseils en marketing (recommandations) sur la base des briefs clients
Poste de Responsable d'équipe sur opération (Opération Lipton Tchaé, NRJ Tour Bercy)
2004 - 2005 — Adjointe au Directeur Commercial, Pôle Petit Électroménager
Management de l'équipe de vente - 4 vendeurs
Audit des fournisseurs
Gestion des stocks
Mise à jour de sites
2003 - 2004 — Chargée d'Affaires, Secteur Plastique / Electricité / Métallurgie
Prospection téléphonique auprès de grands groupes : mise en relation avec les industriels adhérents en France et en Belgique
Participation à la rédaction du journal mensuel diffusé aux adhérents
2001 - 2003 — Assistante Commerciale
Recherche de nouveaux développements des secteurs de prospection
Prospection téléphonique : propositions de solutions informatiques (hébergement, création de site internet,

solutions d’e-learning, développement de logiciels)
Réponses aux appels d’offres et établissement des contrats

Langues

Vietnamien (Langue maternelle)

Logiciels

Pack Office

Permis

Permis B

Loisirs

Sports

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.