

Née en 1983  
**77186 Noisiel**  
**0 à 1 an d'expérience**  
**Réf : 2311071556**

## Commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2006** : Bac +5 à ISEFAC, Groupe ISEG  
Master Stratégie d'Entreprise, spécialisation Marketing

**2005** : Bac +5 à ISEFAC, Groupe ISEG  
Diplôme Européen d'Études de Management (DEEM)

**2004** : Bac +5 à ISEFAC, Groupe ISEG  
Diplôme Européen d'Études Supérieures en Communication (DEESCOM)

**2003** : Bac +2 à IFIP Paris  
BTS Action Commerciale

### Expériences professionnelles

---

#### **02/2008 - à ce jour :**

Commercial Terrain secteurs géographiques (77-94-91) chez Europa Gpe Od  
Gestion d'un portefeuille client (Obj 2008 : 1227K€ - Réalisé 2008 : 1243K€ - MB : 220K€)  
Prospection téléphonique et Terrain (cibles entre 200 et 3000 salariés)  
Prise de rendez-vous  
Gestion des marchés contrat client  
Gestion d'appel d'offre privé / public  
Déploiement d'accords cadres (Bricorama, GMP, Pernod Ricard, Geodis Logistics)

#### **2007 - 2008 :**

Commercial consommables informatiques chez Negoci  
Création de l'activité  
Vente de consommables  
Responsable des Achats

#### **2006 - 2007 :**

Commercial consommables informatiques chez Pro-xl  
Vente de consommables et du service de collecte des déchets  
Gestion d'un portefeuille de 190 clients  
Développement de l'activité (multiplication par 10 du CA)

#### **2005 - 2006 :**

Chargée de Développement Street Marketing chez Agence Tipi  
Mise en place d'un programme de prospection 12 Nouveaux clients dont Nestlé, Danone, Heineken, Nivéa,

Labello, Fructis, Sephora, Paco Rabane...

Conseils en marketing (recommandations) sur la base des briefs clients

Poste de Responsable d'équipe sur opération (Opération Lipton Tchaé, NRJ Tour Bercy)

**2004 - 2005 :**

Adjointe au Directeur Commercial, Pôle Petit Électroménager chez Show Room 2001

Management de l'équipe de vente - 4 vendeurs

Audit des fournisseurs

Gestion des stocks

Mise à jour de sites

**2003 - 2004 :**

Chargée d'Affaires, Secteur Plastique / Electricité / Métallurgie chez Premium Contact

Prospection téléphonique auprès de grands groupes : mise en relation avec les industriels adhérents en France et en Belgique

Participation à la rédaction du journal mensuel diffusé aux adhérents

**2001 - 2003 :**

Assistante Commerciale chez Churchill, Gp Ecritel

Recherche de nouveaux développements des secteurs de prospection

Prospection téléphonique : propositions de solutions informatiques (hébergement, création de site internet, solutions d'e-learning, développement de logiciels)

Réponses aux appels d'offres et établissement des contrats

## Langues

---

Vietnamien (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

## Logiciels

---

Pack Office

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Sports