Consultant En Recrutement

59810 LESQUIN · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2311140844

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Hauts-de-France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Administration et juridique

Formations

2007 — Diplôme — AFT-IFTIM
Diplôme de l'Attestation de Capacité de Transport de voyageurs
2003 — Formation — Centre de Formation AGF
Intégration et Formation CG avec examen carte professionnelle AGF
1995 — Bac +2 — Groupe IPRA
Brevet Technicien Supérieur Force de Vente (BTS FV)
1993 — Bac +2 — AFPA
Dessinateur & Concepteur DAO en bâtiment industriel et résidentiel
™™Conception en Charpente (Métal , Bois etc…)
Étude sur les résistances des matériaux
1986 — Bac +2 — Groupe FCB
C.A.P Chaudronnier - Monteur - Soudeur

Expériences professionnelles

2008 - 2009 — Adjoint Direction Commerciale (Nord/Pas de Calais et Picardie)
CRÉATION D'ESPACE DE VIE PAR LA TRANSFORMATION ET L'AMÉNAGEMENT DE COMBLES
CONNAISSANCE PRODUIT ÉNERGIE RENOUVELABLE AÉROTHERMIE / GÉOTHERMIE
Développement partenariat et renforcement de la structure commercial
Gestion et répartition Planning des ventes, Reporting, Création de Tableau de bord entreprise
Stratégie et Organisation Commerciale, organisation Évènements Salons et Foires Commerciales.
Gestion des rendez-vous ,Établissement des devis et prise de commandes
Relation clientèle et suivi des chantiers, rentabilité, Gestion Planning
Recrutement et encadrement du personnel commercial
2007 - 2008 — Responsable d 'Exploitation (bénévole)
TRANSPORT & ACCOMPAGNEMENT A LA DEMANDE DES PERSONNES A MOBILITÉ RÉDUITE
Formation et préparation à l'examen de L'Attestation de Capacité de Transport de Voyageurs
Création de l'Association, mise en place du projet, estimation du budget prévisionnel,
montage des dossiers de subventions
2003 - 2006 — Responsable d'Agence Régionale France Nord C.A H.T : ~ 800 000 Euros annuel
Procédé Acier Breveté Charpente métallique
CRÉATION D'ESPACE DE VIE PAR LA TRANSFORMATION ET L'AMÉNAGEMENT DE COMBLES
ARCADIA S.A MégaCombles à VOISINS LE BRETONNEUX (78)
Création et développement de l'Agence en région, Gestion centre de profit, Reporting
Recrutement et encadrement du personnel, Organisation Salons et Foires Commerciales.
Organisation Commerciale et gestion des rendez-vous ,Établissement des devis
Prise de commandes, Relation clientèle et suivi des chantiers, rentabilité, Gestion Planning
Gestion et Management de Commerciaux, Chef de chantier et des équipes de pose (10P)
2002 - 2003 — Conseiller en Gestion de Patrimoine
Prospection directe, Phoning, mise en place conférences et réunions d'informations
Conquête de nouveaux clients, recommandation et gestion du portefeuille
Interprétation Bilan, Préconisation, Concrétisation des contrats
Connaissance des produits Vie et non Vie, produits financiers, Défiscalisation, etc…
Maîtrise de l'Approche Patrimoniale Globale (APG) logiciel DIXIT

Bilan Global (Retraite, Prévoyance, Transmission, Fiscalité, Crédit)

1999 - 2002 — Agent Commercial Indépendant et Manager Commercial Régional

Agent Commercial Indépendant et Manager Commercial Régional sous l'enseigne PasPort HABITAT inscrit au registre du commerce siège social : - LESQUIN
1/ Agent Commercial et Manager Commercial des produits concernant :
DÉFISCALISATION ET PLACEMENTS EN IMMOBILIERS LOCATIFS
Groupe MONNE-DECROIX (Toulouse)
Management de réseau d'Agent Commercial, Relationnel des prescripteurs
Montage des dossiers financiers auprès des partenaires bancaires
Prospection, Phoning, Conférences, Salons et Foires Commerciales, fidélisation clients.

2/ ÉTUDE ET COMMERCIALISATION DE MAISONS INDIVIDUELLES SUR MESURE (ROTELLINI CONSTRUIT)
ÉTUDE ET COMMERCIALISATION DE CRÉATION D'ESPACE DE VIE SUR MESURE

1997 - 1998 — Commercial et Responsable Technique - C.A H.T : ~ 450 000 Euros annuel

Gestion, Encadrement et Commercialisation de devis concernant :
LA TRANSFORMATION ET L'AMÉNAGEMENT DE COMBLES ET VENTES DE CAVES A VIN
Organisation et gestion des rendez-vous ,Etablissement des devis
Prise de commandes, Relation clientèle et suivi des chantiers
Accueil, gestion et Management des équipes de pose (20 personnes)

1995 - 1997 — Conseiller Commercial - C.A H.T : ~ 300 000 Euros annuel

Commercialisation de devis auprès des particuliers concernant :
LA CHARPENTE / COUVERTURE, LA TRANSFORMATION ET L' AMÉNAGEMENT DE COMBLES
Organisation et gestion des rendez-vous ,Etablissement des devis
Prise de commandes, Relation clientèle et suivi des chantiers
Préparation et suivi des dossiers pour les équipes de poses
Maîtrise des rentabilités de chantiers

1992 - 1995 — Responsable Bureau d'Etudes et Conducteur de travaux

Étude, Conception et Fabrication d'un procédé breveté concernant :
LA CRÉATION D'ESPACE DE VIE PAR LA TRANSFORMATION ET L'AMÉNAGEMENT DE COMBLES
Relation clientèle et suivi des chantiers
Préparation et suivi des dossiers pour les poseurs
Accueil, gestion et Management des équipes de pose (10 personnes)
Maîtrise des rentabilités des chantiers
Reprise des études en alternances en École de Commerce Groupe IPRA à Roubaix pour devenir Commercial

1991 - 1992 — Dessinateur Industriel en bureau d'études échelon Etude 1 (itinérant)

1989 - 1991 — Obligations Militaires en GENDARMERIE Nationale

1984 - 1984 — Serveur en restauration

1984 - 1989 — Chaudronnier - monteur - soudeurs

Langues

Français (courant)

Compétences

CONSULTANT EN RECRUTEMENT/Conseiller Commercial/Responsable Bureau d'Études /Conducteur de travaux/Dessinateur Industriel en bureau d'études échelon Étude 1

Atouts

Bonne présentation, Entrepreneur, Développeur, Convivial, Consciencieux, Déterminé, personne de Conviction, Rigoureux, Aisance verbale et relationnelle, Esprit conquérant, Travail d'équipe, Animateur d'équipe Commerciale, Fédérateur, sens de l'écoute et du conseil, sens aigu de la négociation. Maîtrise du conseil et de la vente.
Canalise et Mobilise tous les atouts pour atteindre les objectifs

Permis

Permis B

Loisirs

La Famille - la vie Associative - la guitare - Lecture - la Formule1 - le Jetski

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.