

Né en 1968
59810 Lesquin
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2311140844

Consultant en recrutement

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans l'Administration et juridique.

Formations

2007 : Diplôme à AFT-IFTIM sur Paris
Diplôme de l'Attestation de Capacité de Transport de voyageurs

2003 : Formation à Centre de Formation AGF sur Paris
Intégration et Formation CG avec examen carte professionnelle AGF

1995 : Bac +2 à Groupe IPRA sur Roubaix
Brevet Technicien Supérieur Force de Vente (BTS FV)

1993 : Bac +2 à AFPA
Dessinateur & Concepteur DAO en bâtiment industriel et résidentiel
Conception en Charpente (Métal , Bois etc...)
Étude sur les résistances des matériaux

1986 : Bac +2 à Groupe FCB sur Lille
C.A.P Chaudronnier - Monteur - Soudeur

Expériences professionnelles

2008 - 2009 :
Adjoint Direction Commerciale (Nord/Pas de Calais et Picardie) chez Technic Habitat sur Roost-warendin
CRÉATION D'ESPACE DE VIE PAR LA TRANSFORMATION ET L'AMÉNAGEMENT DE COMBLES
CONNAISSANCE PRODUIT ÉNERGIE RENOUVELABLE AÉROTHERMIE / GÉOTHERMIE
Développement partenariat et renforcement de la structure commercial
Gestion et répartition Planning des ventes, Reporting, Création de Tableau de bord entreprise
Stratégie et Organisation Commerciale, organisation Évènements Salons et Foires Commerciales.
Gestion des rendez-vous ,Établissement des devis et prise de commandes
Relation clientèle et suivi des chantiers, rentabilité, Gestion Planning
Recrutement et encadrement du personnel commercial

2007 - 2008 :
Responsable d 'Exploitation (bénévole) chez Association Handi Taxi sur Lesquin
TRANSPORT & ACCOMPAGNEMENT A LA DEMANDE DES PERSONNES A MOBILITÉ RÉDUITE
Formation et préparation à l'examen de L'Attestation de Capacité de Transport de Voyageurs
Création de l'Association, mise en place du projet, estimation du budget prévisionnel,
montage des dossiers de subventions

2003 - 2006 :
Responsable d'Agence Régionale France Nord C.A H.T : ~ 800 000 Euros annuel chez Arcadia France Nord sur

Pont à Marcq

Procédé Acier Breveté Charpente métallique

CRÉATION D'ESPACE DE VIE PAR LA TRANSFORMATION ET L'AMÉNAGEMENT DE COMBLES ARCADIA S.A MégaCombles à VOISINS LE BRETONNEUX (78)

Création et développement de l'Agence en région, Gestion centre de profit, Reporting
Recrutement et encadrement du personnel, Organisation Salons et Foires Commerciales.
Organisation Commerciale et gestion des rendez-vous ,Établissement des devis
Prise de commandes, Relation clientèle et suivi des chantiers, rentabilité, Gestion Planning
Gestion et Management de Commerciaux, Chef de chantier et des équipes de pose (10P)

2002 - 2003 :

Conseiller en Gestion de Patrimoine chez Direction Agf Assurfinance, Banque Agf sur La Madeleine

Prospection directe, Phoning, mise en place conférences et réunions d'informations

Conquête de nouveaux clients, recommandation et gestion du portefeuille

Interprétation Bilan, Préconisation, Concrétisation des contrats

Connaissance des produits Vie et non Vie, produits financiers, Défisicalisation, etc...

Maîtrise de l'Approche Patrimoniale Globale (APG) logiciel DIXIT

Bilan Global (Retraite, Prévoyance, Transmission, Fiscalité, Crédit)

1999 - 2002 :

Agent Commercial Indépendant et Manager Commercial Régional

Agent Commercial Indépendant et Manager Commercial Régional sous l'enseigne PasPort HABITAT inscrit au registre du commerce siège social : - LESQUIN

1/ Agent Commercial et Manager Commercial des produits concernant :

DÉFISCALISATION ET PLACEMENTS EN IMMOBILIERS LOCATIFS

Groupe MONNE-DECROIX (Toulouse)

Management de réseau d'Agent Commercial, Relationnel des prescripteurs

Montage des dossiers financiers auprès des partenaires bancaires

Prospection, Phoning, Conférences, Salons et Foires Commerciales, fidélisation clients.

2/ ÉTUDE ET COMMERCIALISATION DE MAISONS INDIVIDUELLES SUR MESURE (ROTELLINI
CONSTRUIT)

ÉTUDE ET COMMERCIALISATION DE CRÉATION D'ESPACE DE VIE SUR MESURE

1997 - 1998 :

Commercial et Responsable Technique - C.A H.T : ~ 450 000 Euros annuel chez Groupe Harnois sur Villeneuve D'ascq

Gestion, Encadrement et Commercialisation de devis concernant :

LA TRANSFORMATION ET L'AMÉNAGEMENT DE COMBLES ET VENTES DE CAVES A VIN

Organisation et gestion des rendez-vous ,Etablissement des devis

Prise de commandes, Relation clientèle et suivi des chantiers

Accueil, gestion et Management des équipes de pose (20 personnes)

1995 - 1997 :

Conseiller Commercial - C.A H.T : ~ 300 000 Euros annuel chez S.a Choquet - Charpente Couverture sur Avelin

Commercialisation de devis auprès des particuliers concernant :

LA CHARPENTE / COUVERTURE, LA TRANSFORMATION ET L' AMÉNAGEMENT DE COMBLES

Organisation et gestion des rendez-vous ,Etablissement des devis

Prise de commandes, Relation clientèle et suivi des chantiers

Préparation et suivi des dossiers pour les équipes de poses

Maîtrise des rentabilités de chantiers

1992 - 1995 :

Responsable Bureau d'Etudes et Conducteur de travaux chez Sarl Mega-combles sur Templemars

Étude, Conception et Fabrication d'un procédé breveté concernant :

LA CRÉATION D'ESPACE DE VIE PAR LA TRANSFORMATION ET L'AMÉNAGEMENT DE COMBLES

Relation clientèle et suivi des chantiers

Préparation et suivi des dossiers pour les poseurs

Accueil, gestion et Management des équipes de pose (10 personnes)

Maîtrise des rentabilités des chantiers

Reprise des études en alternances en École de Commerce Groupe IPRA à Roubaix pour devenir Commercial

1991 - 1992 :

Dessinateur Industriel en bureau d'études échelon Etude 1 (itinérant)

1989 - 1991 :

Obligations Militaires en GENDARMERIE Nationale sur Soissons

1984 - 1989 :

Chaudronnier - monteur - soudeurs chez Fcb sur Lille

1984 :

Serveur en restauration

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

CONSULTANT EN RECRUTEMENT/Conseiller Commercial/Responsable Bureau d'Études /Conducteur de travaux/Dessinateur Industriel en bureau d'études échelon Étude 1

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

La Famille - la vie Associative - la guitare - Lecture - la Formule1 - le Jetski