

Né en Novembre 1994  
**75015 Paris**  
**3 à 5 ans d'expérience**  
**Réf : 2311231134**



## **Business developer / agent commercial**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

### **Formations**

---

**2022** : Bac +5 à GGI Business School sur Paris

MBA en Management Stratégique et Développement International - MSDIE : Management Stratégique et Développement International d'Entreprise

**2020** : Bac +3 sur Le Havre

Licence en Management International - Comptabilité, fiscalité internationale, Finance, Marketing, logistique, Chaîne d'approvisionnement

### **Expériences professionnelles**

---

**2022 - à ce jour** :

Agent commercial chez Carlili sur Paris

Développement de partenariats avec les acteurs locaux

Prospection, prise de rendez-vous et négociation des contrats

Gestion complète du processus de vente

Conseil des clients en fonction de leurs besoins

**2021** :

Assistant de direction chez Hôtel Resto La Plage

Collaboration avec l'équipe pour assurer une bonne transition

Gestion efficace et organisée des opérations nocturnes/partielles

Réponse aux demandes des clients et résolution des problèmes

Excellente capacité d'organisation et de gestion du temps

**2020 - 2021** :

Assistant supply chain chez VI Pro Express/santé Service sur Paris

Coordination stratégique des opérations de formation des prix, de distribution, d'emballage et de relations avec les services de santé pour des produits pharmaceutiques

Gestion fluide des flux de distribution, de la production aux points de distribution

Supervision des processus d'emballage, garantissant la conformité aux normes de sécurité et de protection

Communication proactive avec les organismes de santé, renforçant les relations clés et adaptant les stratégies d'approvisionnement aux besoins du marché

Collaboration étroite avec les équipes internes pour une mise en oeuvre réussie des projets liés à la chaîne d'approvisionnement.

Engagement envers l'excellence opérationnelle et la collaboration interfonctionnelle pour contribuer au succès durable de l'entreprise

### **Langues**

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## **Atouts et compétences**

---

Business Developer/Agent commercial/Assistant de direction  
Stratégies Commerciales  
Études de Marché  
Commerce international  
Développement de Partenariats

## **Permis**

---

Permis B