Conseiller De Clientèle/commercial

Né(e) en 1983 · 49100 Angers · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2311291139

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Pays de la Loire
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2020 — Attestation
Attestation réussite Feebat rénove compétence efficacité énergétique
2020 — Attestation
Attestation réussite installation photovoltaïque raccordée au réseau compétence électrique et bâtiment
2000 — Bac — CENEC ANGERS
Niveau bac en COMMERCE
1998 — CAP — Paul Emile Victor
CAP / BEP en comptabilité

Expériences professionnelles

11/2022 - à ce jour — Conseil/relevé technique photovoltaïque
Relevés techniques photovoltaïques sur chantier: projets particuliers et professionnels de 3 à 36 Kwc.
Conseil technique, administratif et financier, prises des mesures tout types de toitures,dimensionnement de l'installation, relevé des masques solaires, calepinage, solutions de gestion du surplus d'énergie, passage de câbles électriques, organisation du chantier, photos pour mairie, consuel, erdf, respect des règles de sécurité, suivi et réception du chantier, parrainage
2022 - 2022 — Chargé de projet photovoltïque
Prospection, mise en place, suivi du bail et démarches administratives pour installations de 36 à 500Kwc auprès des professionnels agricoles, centres équestres, viticulteurs
2022 - 2022 — Chargé de projet rénovation énergétique
Commercialisation de solutions rénovation globale permettant de diminuer la facture énergétique et d'améliorer le confort de l'habitat à une clientèle de particuliers
Diagnostic thermique préalable, choix de la solution technique, montage du dossier administratif (CEE,Maprimrenov) suivi jusqu'à l'installation et réception du chantier. (Isolation thermique par l'extérieur,pompe à chaleur, ventilation, menuiseries, solaire photovoltaïque/thermique)
2021 - 2021 — Chargé de projet photovoltaïque
Conseil et commercialisation de solutions solaires en autoconsommation de 3 à 9kwc /ballons thermodynamiques auprès des particuliers
Déterminer la solution idéale techniquement/économiquement
Vente, financement, suivi du dossier administratif/technique (mairie, consuel, Enedis, Edf OA) jusqu'à l'installation
Fidélisation par parrainage/opération de prospection
2018 - 2021 — Conseiller/apporteur d'affaires en amélioration énergétique de l'habitat
Conseil énergétique/commercialisation/relevés techniques isolation, chauffage, solaire
Mise en relation entre particuliers et professionnels qualifiés
Assistance et suivi de dossiers administratifs (maprimerenov, cee)
2010 - 2018 — Gérant
Gestion de trésorerie Gestion fournisseurs Gestion clients Gestion des effectifs (40/50 employés) techniques et commerciaux incluant recrutement et formation Toutes tâches qui incombent au gérant hors mis l'administratif délégué à responsable
2009 - 2010 — Responsable d'agence
Gestion administrative et commerciale d'une agence (8 à 10 VRP) Recrutement et formation Respect des

objectifs (300 à 400 k€/mois)

2007 - 2009 — Animateur des ventes

Formation et accompagnement en vente d'une cellule de 3 vrp Respect et tenue des objectifs

2006 - 2007 — VRP Exclusif

Commercialisation de solutions de rénovation pour l' habitat auprès des particuliers (menuiserie/chauffage/ eau chaude sanitaire)

2003 - 2006 — Vendeur rayon HIFI

Vente produits hi-fi/vidéo, tenu du rayon

2000 - 2003 — Livreur, magasiner

Livraison et installation produits hi-fi /vidéo/ménager gestion des retours clients comptoir s.a.v

1998 - 2000 — Vendeur

Développement du portefeuille clients/ Commercialisation de produits alimentaires auprès des professionnels de la restauration

Langues

Français (Courant)

Compétences

• Conseiller de Clientèle/Commercial
• Communication
• Développement commercial
• Compétences en leadership
• Résolution de problèmes
• Gestion de projets
• Gestion des ventes

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.