Né en 1983
49100 Angers
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2311291139

Conseiller de clientèle/commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans les Services commerciaux.

Formations

2020 : Attestation
Attestation réussite Feebat rénove compétence efficacité énergétique

2020 : Attestation
Attestation réussite installation photovoltaïque raccordée au réseau compétence électrique et bâtiment

2000 : Bac à CENEC ANGERS sur Angers
Niveau bac en COMMERCE

1998 : CAP à Paul Emile Victor sur Avrillé
CAP / BEP en comptabilité

Expériences professionnelles

11/2022 à ce jour :
Conseil/relevé technique photovoltaïque sur Angers
Relevés techniques photovoltaïques sur chantier: projets particuliers et professionnels de 3 à 36 Kwc. Conseil technique, administratif et financier, prises des mesures tout types de toitures,dimensionnement de l'installation, relevé des masques solaires, calepinage, solutions de gestion du surplus d'énergie, passage de câbles électriques, organisation du chantier, photos pour mairie, consuel, erdf, respect des règles de sécurité, suivi et réception du chantier, parrainage

2022 - 2022 :
Chargé de projet rénovation énergétique chez Cozynergy sur Nantes
Commercialisation de solutions rénovation globale permettant de diminuer la facture énergétique et d'améliorer le confort de l'habitat à une clientèle de particuliers
Diagnostic thermique préalable, choix de la solution technique, montage du dossier administratif (CEE,Maprimrenov) suivi jusqu'à l'installation et réception du chantier. (Isolation thermique par l'extérieur,pompe à chaleur, ventilation, menuiseries, solaire photovoltaïque/thermique)

2022 - 2022 :
Chargé de projet photovoltïque chez Metld sur Nantes
Prospection, mise en place, suivi du bail et démarches administratives pour installations de 36 à 500Kwc auprès des professionnels agricoles, centres équestres, viticulteurs

2021 - 2021 :
Chargé de projet photovoltaïque chez Edf Enr sur Aix-en-provence
Conseil et commercialisation de solutions solaires en autoconsommation de 3 à 9kwc /ballons

thermodynamiques auprès des particuliers
Déterminer la solution idéale techniquement/économiquement
Vente, financement, suivi du dossier administratif/technique (mairie, consuel, Enedis, Edf OA) jusqu'à l'installation
Fidélisation par parrainage/opération de prospection

2018 - 2021 :
Conseiller/apporteur d'affaires en amélioration énergétique de l'habitat sur Angers
Conseil énergétique/commercialisation/relevés techniques isolation, chauffage, solaire
Mise en relation entre particuliers et professionnels qualifiés
Assistance et suivi de dossiers administratifs (maprimerenov, cee)

2010 - 2018 :
Gérant chez Contact Habitat Amélioration énergétique De L'habitat sur Angers
Gestion de trésorerie Gestion fournisseurs Gestion clients Gestion des effectifs (40/50 employés) techniques et commerciaux incluant recrutement et formation Toutes tâches qui incombent au gérant hors mis l'administratif délégué à responsable

2009 - 2010 :
Responsable d'agence chez Huis Clos sur Angers
Gestion administrative et commerciale d'une agence (8 à 10 VRP) Recrutement et formation Respect des objectifs (300 à 400 k€/mois)

2007 - 2009 :
Animateur des ventes chez Huis Clos sur Angers
Formation et accompagnement en vente d'une cellule de 3 vrp Respect et tenue des objectifs

2006 - 2007 :
VRP Exclusif chez Huis Clos sur Angers
Commercialisation de solutions de rénovation pour l' habitat auprès des particuliers (menuiserie/chauffage/eau chaude sanitaire)

2003 - 2006 :
Vendeur rayon HIFI chez Groupe Darty sur Angers
Vente produits hi-fi/vidéo, tenu du rayon

2000 - 2003 :
Livreur, magasiner chez Groupe Darty sur Angers
Livraison et installation produits hi-fi /vidéo/ménager gestion des retours clients comptoir s.a.v

1998 - 2000 :
Vendeur chez Servicash Anjou Epigram sur Angers
Développement du portefeuille clients/ Commercialisation de produits alimentaires auprès des professionnels de la restauration

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

• Conseiller de Clientèle/Commercial
• Communication
• Développement commercial
• Compétences en leadership
• Résolution de problèmes
• Gestion de projets
• Gestion des ventes

Permis

Permis B