Commercial / Conseiller En Immobilier

Né(e) en 1988 · 13112 La Destrousse · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2312080706

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : PACA
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2008 — Bac +2
BTS Aménagement du territoire
2006 — Bac +2
BAC STAE (Science technique de l’agronomie et de l’environnement)

Expériences professionnelles

06/2016 - à ce jour — Chargé d’agence

Gestion sociale, administrative et animation de l'agence composée de commerciaux et mandataires
Embauche, mise en place et fin de contrat des salariés
Suivi du bon déroulement de la formation théorique et terrain des nouveaux conseillers sur les logiciels, les stratégies de démarchages, les stratégies commerciales et la partie juridique
Réunion quotidienne pour vérification de l'activité, l'élaboration des ordres du jours et amélioration des stratégies commerciales
Évaluation et suivi de l'activité commerciale, des comptes, des résultats agence et suivi CA
Suivi et accompagnement du démarchage terrain et phonique et du développement de nouveaux prospects
Suivi de la création et gestion des prospects
Élaboration des objectifs trimestriels et annuels des salariés
Prise de rendez-vous/suivi/élaboration et négociation de contrats avec partenaires extérieurs financiers et spécialistes
Suivi et accompagnement de chaque dossier, de l'offre d'achat en passant par la négociation jusqu'à l'aboutissement du dossier notaire avec vérification des factures honoraire agence et des dossiers RGPD et TRACFIN
Veille concurrentielle
Élaboration des mailings
Rédaction hebdomadaire des nouvelles stratégies commerciales mises en place auprès de la direction
Rédaction de rapport mensuel sur CA auprès de la direction

2010 - 2016 — Conseiller en immobilier

Prospection physique et téléphonique afin de constituer un portefeuille de biens
Signature de mandat de vente
Estimation de bien immobilier en corrélation avec le marché
Urbanisme
Gestion administrative des biens
Réaction et mise en ligne des annonces
Découverte acquéreurs et qualifications des besoins, sélection et présentation de bien immobilier correspondant aux exigences des clients
Organisation et réalisation de visite de biens immobilier
Réception des offres d’achat et négociation d’acquisition
Montage dossier notaire et accompagnement des clients de la signature de la promesse de vente jusqu’à la signature de l’acte définitif

2008 - 2010 — Commercial

Commercial dans la vente de béton aux particuliers et professionnels

Langues

Espagnol (Notions)

Logiciels

Pack Office

Permis

Permis B

Loisirs

Football/ Formule 1/ NBA
Sports (vtt-cardio…)
Voyage / Nature
Lecture / Cinéma

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.