

Né en 1988
13112 La Destrousse
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2312080706

Commercial / conseiller en immobilier

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans les Services commerciaux.

Formations

2008 : Bac +2

BTS Aménagement du territoire

2006 : Bac +2

BAC STAE (Science technique de l'agronomie et de l'environnement)

Expériences professionnelles

06/2016 - à ce jour :

Chargé d'agence chez Agence Du Sud

Gestion sociale, administrative et animation de l'agence composée de commerciaux et mandataires

Embauche, mise en place et fin de contrat des salariés

Suivi du bon déroulement de la formation théorique et terrain des nouveaux conseillers sur les logiciels, les stratégies de démarchages, les stratégies commerciales et la partie juridique

Réunion quotidienne pour vérification de l'activité, l'élaboration des ordres du jours et amélioration des stratégies commerciales

Évaluation et suivi de l'activité commerciale, des comptes, des résultats agence et suivi CA

Suivi et accompagnement du démarchage terrain et phonique et du développement de nouveaux prospects

Suivi de la création et gestion des prospects

Élaboration des objectifs trimestriels et annuels des salariés

Prise de rendez-vous/suivi/élaboration et négociation de contrats avec partenaires extérieurs financiers et spécialistes

Suivi et accompagnement de chaque dossier, de l'offre d'achat en passant par la négociation jusqu'à

l'aboutissement du dossier notaire avec vérification des factures honoraire agence et des dossiers RGPD et TRACFIN

Veille concurrentielle

Élaboration des mailings

Rédaction hebdomadaire des nouvelles stratégies commerciales mises en place auprès de la direction

Rédaction de rapport mensuel sur CA auprès de la direction

2010 - 2016 :

Conseiller en immobilier chez I@d Et Agence Du Sud

Prospection physique et téléphonique afin de constituer un portefeuille de biens

Signature de mandat de vente

Estimation de bien immobilier en corrélation avec le marché

Urbanisme

Gestion administrative des biens

Réaction et mise en ligne des annonces

Découverte acquéreurs et qualifications des besoins, sélection et présentation de bien immobilier correspondant aux exigences des clients

Organisation et réalisation de visite de biens immobilier
Réception des offres d'achat et négociation d'acquisition
Montage dossier notaire et accompagnement des clients de la signature de la promesse de vente jusqu'à la signature de l'acte définitif

2008 - 2010 :

Commercial chez Bronzo

Commercial dans la vente de béton aux particuliers et professionnels

Langues

Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

Logiciels

Pack Office

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Football/ Formule 1/ NBA

Sports (vtt-cardio...)

Voyage / Nature

Lecture / Cinéma