Né en Février 1981
33920 Saint-christoly-de-blaye
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2312121426

Chargé de développement commercial / chargé d'affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Nouvelle-Aquitaine, dans les Services commerciaux.

Formations

2001 : Bac +2
BTS MA

2000 : Bac +2
BTS NRC (Techniques et Services en Matériels Agricoles et gestion CO) niveau 3

2000 : Bac +2
 CFAPSE (secouriste en équipe)
 CFAPSR (secouriste en désincarcération)
 FDF1 (feu de foret)
 AFPS (gestes de premier secours solo)

Expériences professionnelles

03/2022 à ce jour :
RESPONSABLE D'AGENCE chez Groupe Rullier
 Responsable d'agence ainsi que de ses 7 salariés (chef d'atelier, mécaniciens, commercial comptoir, responsable espace vert)
 En charge de la gestion de cette base et du bon développement de celle-ci
 En parallèle j'assure la rédaction de devis, le montage des financements (Groupe AGCO) et la vente de matériels agricole et viticole
 Négoces auprès des fournisseurs
 Gestion de l'agence et de son parc de matériels. (Matériels de démo, tracteurs, moissonneuse batteuse, etc…)

2018 - 2022 :
CHARGÉ DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL chez Ste Équipagri
 Responsable du développement commerciale sur le secteur nord Gironde et sud Charente Maritime en matériels agricole, viticole, et vinicole
 Management de cinq commerciaux
 Organisation de journées de présentation et de démonstration de matériels pour but du développement de la société sur ces secteurs d'activités
 Négociations de contrats, rédactions de devis, prises de commandes, et financement (Agilor,cicagri,lixbail etc...)
 Livraison et mise en route et formation technique des matériels vendus

2010 - 2018 :
CHARGÉ D'AFFAIRES chez Sté Destrian Sas sur Pessac
 Responsable des marchés Publics Grand Compte pour : le Conseil Régionale d' Aquitaine, Conseil Générale

de la Gironde, Bordeaux Métropole et de toutes les collectivités du Médoc et des Paysagistes.
 Je suis en charge de rédigé tous mes devis et de répondre à tous les appels d'offre publiés par mes clients
 J'assure le suivi des commandes en temps et en heure
 J'assure le suivi de l'avancement des travaux par rapport aux prévisions et/ou besoins particuliers du client.
 Je veille au respect des consignes notifiées dans les marchés ainsi que le bon déroulement des procédures.
 J'assure la formation initiale de sécurité et la mise en route des matériels vendus aux agents utilisateurs
 J'assure également les formations de sécurité suite a la mise en service des matériels vendus
 Commande des matériels en prés saison pour palier à un stock tout au long de la saison de vente, (pleine saison d'avril a octobre pour le plus gros du chiffre)
 Organisation des journées professionnelles au sein de la société ou sur secteur (Collectivités, Paysagistes C-Général Gironde 33 C-Régionale Aquitaine33, Châteaux du Médoc, Communauté Urbaine de Bordeaux, Bordeaux Métropole)
 Négociations des remises et des conditions d'achat auprès des fournisseurs
 Responsable d'un site de vente qui réalise 2.9 million d'euros de chiffre d'affaire (chiffre d'affaire de la société 9 million sur 3 sites)

2007 - 2010 :
CADRE Commercial chez Société Vert Import sur Rennes
 Responsable de 35 départements en vente et en démo de matériels espaces verts, agricole et hydraulique (pompe)
 Organisation de portes ouvertes pour les professionnelles
 Suivi des commandes et des facturations

2005 - 2007 :
CHEF D'ATELIER mécanique motoculture chez Ets Lacroix sur St André De Cubzac
 Réception et vérification des marchandises
 Mécanique spécialisée sur moteur 2 T, 4 T, Diesel et sur pompe hydraulique
 Ouverture et fermeture de magasin
 Maintenance des moteurs thermiques et électriques

2003 - 2005 :
Employé chez Sté Pigeon sur Bruges
 Mécanicien en motoculture espaces verts, agricole, moto marine et quad
 Mécanique spécialisée sur moteur 2 T, 4 T, Diesel et sur pompe hydraulique
 Vendeur en magasin le samedi

2000 - 2003 :
Employé chez Sté Macadam Et Jardins
 Mécanique en matériels agricole, hydraulique et aussi pour matériels de parc et jardins 2T et 4T (mécanique spécialisée)
 Maintenance des moteurs thermiques et électriques
 Réparation et maintenance des deux roues

Langues

Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

Permis

Permis A, Permis B, Permis BE

Centres d'intérêts

Pratique du sport régulièrement : MMA, Boxe Anglaise, Grappling, course à pied, vélo, Quad

Je pratique et je suis passionné de voilier et bateau à moteur.
Autre domaine de compétences : Bricolage BTP