Ly Da U. - Né en Septembre 1982
78000 Versailles
18 ans d'expérience
Réf : 2312130730

Chargé d'affaires tce

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2009 : Certificat à CNAM
Certificat de compétence en Droit des Affaires

2008 : Bac +3 à CNAM
Licence Economie

2006 : Bac +2 à CNED
BTS Management des Unités Commerciales

2005 : Bac +2 à Médicis
BTS Action commerciale

2001 : Bac +2
DEUG MIAS (Mathématiques, Informatique et Applications aux Sciences)

2000 : Bac +2 à lycée Dorian
Bac STI (Sciences et Technologie Industrielle) Génie Électronique

Expériences professionnelles

2021 - 2022 :
Responsable opérationnel des structures chez Groupe People&baby sur Paris
- Recrutement et encadrement de 6 directrices de crèches
- Responsable de la conformité des structures d'accueil au regard de la PMI : locaux et aménagements, taux d'encadrement, propreté, pédagogie
- Garant du respect des obligations légales pour l'ensemble du personnel : qualification, formation HACCP, règles d'hygiène et de sécurité, exercice incendie

2021 - 2021 :
Président fondateur chez Renco Solutions - Plateforme Pour Travaux De Rénovation Et De Construction

2019 - 2019 :
Autoentrepreneur chez S Corp - Maître D'oeuvre
- Accompagnement du client (cahier des charges, conseils et comptes rendus)
- Mise en concurrence des différents prestataires, analyse et négociation des devis
- Organisation de réunions, coordination et vérification de la bonne exécution des travaux

2007 - 2018 :
Responsable d'agence de location d'appartements de tourisme chez Centre Paris

- Recrutement et encadrement d'une équipe de 12 personnes
- Contrôle, suivi et maintien de la qualité des biens et des services
- Gestion des urgences et travaux de tout le parc immobilier (130 appartements)
- Négociation des devis pour travaux de rénovation et maintenance
- Diversification par la création du service grands comptes (agences de mannequins)
- Prospection et développement de marché (organismes de formations)
- Étude de marché (concurrents, prix, produits) - Gestion de la relation client

2006 - 2007 :
Commercial chez Cabinet Labalette
- Commercial pour les assurances SOS MALUS
- Projet de développement de l'unité commerciale

2004 - 2006 :
Commercial chez Hôtel Climat De France
- Développement de la clientèle
- Aide en réception, chambre et restauration

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Actualité, Voyages, Cinéma et Musique (tout genre)