Responsable Des Ventes / Commercial

29430 LANHOUARNEAU · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2312131237

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Bretagne
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2001 — Bac +2 — lycée G. Mollet
BTS Commerce international
1999 — Bac +2 — lycée A. Chatelet
BAC série Économique et Social
1998 — Bac +2
BAFA

Expériences professionnelles

05/2018 - à ce jour — Attaché Technico-Commercial
Vente et distribution de pièces détachées automobiles.
Suivi et développement d'un portefeuille de plus de 100 clients mécaniciens-réparateurs auto. Force de proposition, vente
d'équipements de garage, élaboration, suivi et concrétisation des offres de prix

2015 - 2018 — Responsable de secteur
Vente et distribution d'additifs et lubrifiants pour l'automobile.
Création et suivi d'un portefeuille clients constitué de garages et concessions automobiles, prospection et suivi commercial. Prise de commandes terrain, livraison des commandes

2012 - 2014 — Animateur Prospection Physique
Vente et distribution de produits surgelés.
Encadrement d'une équipe de commerciaux terrain, formation théorique et pratique, briefings journaliers, accompagnements
quotidien , gestion et optimisation d'un secteur de prospection

2009 - 2012 — Responsable de secteur
Fixation, visserie, outillage pour les professionnels du bâtiment.
Création et gestion d'un portefeuille de plus de 150 clients, prospection et visites clients régulières. Saisie des commandes, rédaction et relance des offres de prix

2004 - 2009 — Responsable des ventes
Encadrement d'une équipe de commerciaux, recrutement, formation, accompagnement terrain, animation en centre d'appels

2001 - 2004 — Commercial Terrain
Prospection physique, prise de rendez-vous, vente par téléphone, formateur terrain des commerciaux

Langues

Anglais (courant)

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.