

Né en Avril 2000
06400 Cannes
3 à 5 ans d'expérience
Réf : 2312140807



Agent immobilier

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans l'Immobilier.

Formations

2021 : Bac +3 à ILEC Business School sur Cannes
BAC +3 BACHELOR EN INVESTISSEMENT IMMOBILIER

2020 : Bac +2 à ILEC Business School sur Cannes
BAC +2 BTS PROFESSIONS IMMOBILIÈRES

2018 : Bac +2 à Lycée Sainte Marie de Chavagnes sur Cannes
BAC ES ÉCONOMIQUE ET SOCIAL

Expériences professionnelles

10/2021 à ce jour :

RESPONSABLE D'AGENCE IMMOBILIÈRE chez As.im Développement - Agence Asim

- Création d'une nouvelle agence
- Rédaction complète de la documentation interne de l'agence
- Négociation des contrats (et autres) auprès de prestataires externes
- Mise en place de stratégies commerciales
- Gestion des multimédias (site internet, réseaux sociaux, plateformes web...)
- Accueil des clients vendeurs et acquéreurs
- Estimations, visites, prospections, traitements des appels...
- Commercialisation et vente de programmes neufs (SAGEC)
- Mise en place de partenariats auprès des confrères
- Gestion des conflits et recherche de solutions adaptées
- Veille juridique et formations
- Accompagnement des clients dans le processus vente (banque, notaire, syndic...)

2018 - 2021 :

NÉGOCIATEUR IMMOBILIER chez Agence Azur Eden

- Prise en charge des clients vendeurs et acquéreurs
- Rédaction des documents administratifs liés à la profession
- Estimations, visites, accueil et renseignements clientèle, gestion des appels...
- Accompagnement juridique, administratif et conseil fiscal
- Gestion des multimédias et des plateformes web immobilières
- Prospection des biens à la vente (pige, porte à porte, boitage, e-mailing...)
- Négociation clients vendeurs et acquéreurs (offre d'achat)
- Préparation des dossiers de ventes (collecte des documents, contacts notaires...)
- Accompagnement jusqu'à la signature de l'acte authentique

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

- Vente immobilière et estimation
- Négociation et force de persuasion
- Technique de commercialisation
- Gestion administrative et savoir juridique

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

- Sport, football
- Voiture
- Voyage
- Architecture et décoration