Attaché Commercial / vrp

59130 Lambersart · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2312181242

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Hauts-de-France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2005 — Bac +5 — ISEG
Master 2 Commerce Marketing
2002 — Bac +2 — Gaston Berger
BTS Commerce International
2000 — Bac +2 — Notre Dame de Grâce
Baccalauréat Général économique et social

Expériences professionnelles

03/2023 - à ce jour — Attaché commercial énergies renouvelables

VRP ENR et rénovation globale (SSC, CESI, PAC, ITE, ITI, iso combles, ballons thermodynamiques, PV, chaudières bois, poêles) chez STGC
Relevé technique et diagnostic des sites à rénover
Préconisation, établissement des devis et vente
Montage des dossiers d'aides (MaPrim Rénov, CEE)

2018 - 2023 — Agent commercial en fibre optique (auto-entrepreneur)

Commercialisation de l'offre de fibre optique pour le compte de SFR et d'Orange auprès d'une clientèle de particuliers dans la zône Nord (dépt 59, 62, 80, 02, 60)
Étude et analyse des zones géographiques en cours de déploiement
Extraction et édition des fichiers de clients potentiels à cibler
Prospection et vente de contrats de raccordement et d'abonnement
Suivi des raccordements, relance des prestataires techniques

2015 - 2018 — Agent commercial en fourniture d'énergie

Commercialisation de contrats de fourniture d'énérgie aux particuliers et professionnels pour le compte d'Engie dans la région des Hauts de France et du Grand Est (Ardennes)
Prospection, démarchage au domicile et lieu d'activité du client
Ciblage des TPE et PME à forte consommation énergétique
Suivi et contrôle des process post-souscription

2011 - 2015 — Attaché commercial

VRP en amélioration de l'habitat et solutions en énergies renouvelables (panneaux solaires, pompes à chaleur, chaudières, isolation) rattaché au pôle éco-confort du groupe GDF SUEZ, auprès des particuliers
Visite des prospects en rdv fournis et leads via des portails internet
Diagnostic et étude des performances énergétiques des sites
Préconisation et vente des solutions en ENR
Constitution des dossiers de financement

2007 - 2011 — VRP Manager multicartes

VRP Manager pour le compte d'opérateurs téléphoniques (Télé2, Neuf Télécoms, Alice), puis pour le compte de fournisseurs d'énergie (Direct Énergie, Altergaz) dans la région Nord-Pas-de-Calais
Démarchage d'une clientèle de particuliers et de professionnels
Recrutement, animation et formation de la force de vente
Suivi, contrôle et maintien du CA de l'équipe commerciale

2004 - 2006 — VRP Manager multicartes

VRP Manager pour le compte d'opérateurs téléphoniques (Télé2, Neuf Télécoms, Alice), puis pour le compte de fournisseurs d'énergie (Direct Énergie, Altergaz) dans la région Nord-Pas-de-Calais

Démarchage d’une clientèle de particuliers et de professionnels
Recrutement, animation et formation de la force de vente
Suivi, contrôle et maintien du CA de l’équipe commerciale

Langues

Français (courant)

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.