Né en 1986
77700 Serris
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2312181248

Chargé d'affaire / responsable technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans l'Ingénierie.

Formations

2023 : Doctorat à GGI Business School sur Paris
Doctorant en Business Administration

2022 : Bac +5 à GGI Business School sur Paris
Master 2 Business Administration, spécialité Management stratégique et Développement International d'Entreprise

2019 : Bac +5 à INIS sur Paris
Certificat de Sauveteur Secouriste (S.S.T)

2019 : Bac +5 sur Paris
Formation d'Équipier de première Intervention (E.P.I)

2013 : Bac +5 à Université Technique LOKO
Master 2 Sciences et Techniques du Bâtiment

2008 : Bac +4 à Université Cocody sur Abidjan
Maitrise Géographie Physique

Expériences professionnelles

2018 - 2022 :
Chargé d'affaire chez Transac Construction Sarl
En charge de la prospection commerciale et proposition de solutions techniques personnalisées pour chaque client
- Réalisation d'études techniques et chiffrées
- Réponses aux demandes des clients
- Conseils techniques

2017 - 2018 :
Ingénieur projets pays francophones chez Beta Tek Construction, Turquie
- Contrôle de l'avancement des travaux
- Suivi des réglementations administratives et juridiques
- Préparation des travaux
- Recherche d'éventuels partenaires sous traitants

2016 - 2017 :
Chargé d'Affaire chez Bimeks -sa, Turquie
- Prospection du marché existant et potentiel sur la vente et l'acheminent du matériel de construction et

d'équipements incendie
- Encadrement d'équipe commerciale
- Analyse des besoins des clients

2015 - 2016 :
Responsable Technico-commercial chez Danismanlik Ticaret Ith-irh, Turquie
- Elaboration des dossiers techniques
- Intermédiation commerciale avec les institutions et gouvernements de l'Afrique francophone
- Recherche de partenaires commerciaux

2009 - 2013 :
Responsable équipe recouvrement chez Canal+ Horizons
- Recherche des clients sans adresse connue afin d'effectuer le recouvrement
- Identification et analyse des motifs de retards de paiement
- Négociation des solutions de paiement adaptées à la situation du client

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Permis

Permis B