

Née en 1984  
**92000 Nanterre**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2312200625**

## Technico-commerciale

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

### Formations

**2003** : Bac Pro  
BAC pro commerce et vente et négociation

**2002** : CAP  
CAP Ajusteur

### Expériences professionnelles

**2018 - 2022** :  
Commerciale chez Smart Energy Concept sur Valenton

**2015 - 2018** :  
Commerciale chez Ecloo Sarl sur Amiens

**2012 - 2014** :  
Directeur Commercial chez Seat Opus Global, Tchad

**2008 - 2011** :  
Responsable Achat chez Ultra Trading Internationnal sur Bobigny

**2003 - 2006** :  
Conseiller commercial chez Snb sur Sarcelles

### Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

### Atouts et compétences

Définir le plan d'action commercial terrain et établir le plan de tournée (ciblage, interlocuteurs, ...)  
Négocier un contrat  
Établir un devis  
Analyser les résultats des ventes  
Suivre la réalisation d'une prestation technique  
Manager la pose d'une centrale solaire  
Savoir lire un plan industriel et électrique  
Maitriser de moteur électriques et mécanique

### Centres d'intérêts

