Technico-commerciale

92000 Nanterre · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2312200625

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2003 — Bac Pro
BAC pro commerce et vente et négociation
2002 — CAP
CAP Ajusteur

Expériences professionnelles

2018 - 2022 — Commerciale
2015 - 2018 — Commerciale
2012 - 2014 — Directeur Commercial
2008 - 2011 — Responsable Achat
2003 - 2006 — Conseiller commercial

Langues

Français (courant)

Compétences

Définir le plan d'action commercial terrain et établir le plan de tournée (ciblage, interlocuteurs, …)
Négocier un contrat
Établir un devis
Analyser les résultats des ventes
Suivre la réalisation d'une prestation technique
Manager la pose d’une centrale solaire
Savoir lire un plan industriel et électrique
Maitriser de moteur électriques et mécanique

Loisirs

Développement durable - Vie associative - Bricolage

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.