Responsable Commercial

Né(e) en 1993 · 93100 MONTREUIL · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2312210647

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : pas de mobilité
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2023 — Bac +3 — ESI BUSINESS SCOOL
BACHELOR 2 COMMERCE INTERNATIONAL
2005 — Bac +3 — PAUL VALERY
BREVET DE COLLEGE : CLASSIQUE

Expériences professionnelles

10/2020 - 05/2023 — Responsable commercial

Recrutement et • formation de téléconseillers.
• Recrutement et formation de commerciaux.
• Gestion des plannings, chantiers et sav.
• Gestion des équipes techniques.
Développement du portefeuille client à travers la mise en oeuvre de stratégies de fidélisation et de prospection ciblée.
• CA moyen 400K / Mois

10/2016 - 08/2020 — Responsable de Centre d'Appels

Création et développement d'une équipe de 28 conseiller très efficace et fiable.
•
Supervision de la planification des rendez-vous et de la coordination des itinéraires pour les clients et le personnel

11/2013 - 03/2015 — Commercial

Gestion d'un planning de 5 rdv par jour.
Argumentaire commercial adapté aux besoins et au profil du client, apport de solutions techniques sur mesure.
• CA Moyen 150k / Mois

02/2011 - 07/2013 — Commerciale

Gestion, fidélisation et développement du portefeuille client.
Organisation de prospection quotidienne, prise de rdv, présentation des produits et services de l'entreprise à domicile.
• Constitution de devis, négociation et concrétisation des vente.
• Reporting journalier des ventes

Langues

Français (Courant)

Compétences

Création et développement de porte-feuilles clients.
•
Formations, management et gestion du personnel.

- Planification, confirmation et suivie du planning.
- Gestions des équipes techniques et suivie des stock journaliers.
- Extrêmement pointilleux organisé.

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.