

Né en 1998
78130 Les Mureaux
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 2312270756

Responsable commerciale

Objectifs

Diplômée d'un MBA International Business
Development au sein de l'ISG, je suis à la recherche d'un d'un emploi pour commencer dès que possible. Très intéressée par la vente, votre offre d'emploi correspond à l'offre idéale pour débuter mon parcours professionnel.
Attentive, déterminée et avec une grande volonté de faire mes preuves, c'est avec enthousiasme et volonté de relever de nouveaux défis, que je souhaite intégrer votre équipe

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2022 : Bac +5 à ISG Paris sur Paris (75)

MBA International Business et développement

Étude des différents marchés et apprentissage disciplines dont l'import-export, le marketing international, le développement durable et autres. La formation se déroule principalement autour de projets concrets dont voici quelques exemples :

Import - Export : Avoir la charge de l'import-export d'une entreprise vers la Chine spécialisée dans la vente de micro-ondes.

Objectifs : Définir la stratégie, choisir la logistique, fixer la quantité de stockage, déterminer l'incoterm...

Marketing international : Ouvrir une entreprise de luxe en Russie

Objectifs : Choix de la localisation de vente, déterminer la cible, étudier les comportements de la clientèle russe, définir les stratégies de vente

2020 : Bac +3 à Université de Saint Quentin en Yvelines sur Guyancourt (78)

Licence AES (Administration économique et sociale) - Licence générale avec l'apprentissage de disciplines polyvalentes dont la sociologie, la gestion, le droit et la microéconomie.

Gestion-Finance :

Savoir-faire : Bilan, bilan fonctionnel, compte de résultat, compte de résultat fonctionnel, journaux, coûts complets.

Droit :

Savoir-faire : Compréhension des arrêts, fiches d'arrêts, commentaires d'arrêts

2016 : Bac +3 à Lycée François Villon

Baccalauréat STMG

Expériences professionnelles

03/2022 - 06/2022 :

Cours Particuliers Élève de terminale STMG

Préparation aux épreuves du baccalauréat.

Réalisation d'examen blanc

Maintenir les progrès sur le long terme

2018 - 2018 :

Cours Particuliers (7 mois) sur Les Mureaux

Analyser les difficultés de l'élève

Évaluer les connaissances acquises

Vérifier les progrès sur le long terme

2016 - 2017 :

Baby Sitter (5 mois) sur Versailles

Garde des enfants de 7 et 8 ans

Organisation des jeux ludiques

Aide aux devoirs

2013 - 2013 :

Stage CRM (collège) chez Havas Digital Media

Observation des différents métiers.

Analyse du processus de mise en ligne de

campagnes publicitaires.

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : expérimenté), Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

Logiciels

Pack Office

Atouts et compétences

Maîtrise des incoterms.

o Analyse des documents juridiques (droit des contrats, droit commercial et droit civil).

o Établir et comprendre des documents comptables.

o Maîtrise des études marketing (PESTEL, SWOT, définir le marketing mix, la cible et autre).

o Diagnostic de stratégie de vente à adopter en fonction de l'entreprise et de la cible (connaissances des marchés étrangers et des préférences de la clientèle).

o Savoir interagir avec des partenaires internationaux en anglais

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Sport

Handball (7 ans en club).

Basket et Danse (pratiqués à l'université).

Cuisine :

Préparation des plats
provenant de différentes
cultures
Jeux Vidéos
La mode :
Étude des tendances
actuelles
La photographie