Responsable Commerciale

Né(e) en 1998 · 78130 Les Mureaux · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 2312270756

Objectif

Diplômée d’un MBA International Business Development au sein de l’ISG, je suis à la recherche d’un d’un emploi pour commencer dès que possible. Très intéressée par la vente, votre offre d’emploi correspond à l’offre idéale pour débuter mon parcours professionnel. Attentive, déterminée et avec une grande volonté de faire mes preuves, c’est avec enthousiasme et volonté de relever de nouveaux défis, que je souhaite intégrer votre équipe

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat

Zone : Ile de France

Mobilité : pas de mobilité

Rémunération : A étudier

Secteur : Services commerciaux

Formations

2022 — Bac +5 — ISG Paris

MBA International Business et développement
Étude des différents marchés et apprentissage disciplines dont l'import-export, le marketing international, le développement durable et autres. La formation se déroule principalement autour de projets concrets dont voici quelques exemples :
Import - Export : Avoir la charge de l’import-export d’une entreprise vers la Chine spécialisée dans la vente de micro-ondes.
Objectifs : Définir la stratégie, choisir la logistique, fixer la quantité0 FR 7Fö0kage, déterminer l’incoterm…
Marketing international : Ouvrir une entreprise de luxe en Russie
Objectifs : Choix de la localisation de vente, déterminer la cible, étudier les comportements de la clientèle russe, définir les stratégies de vente

2020 — Bac +3 — Université de Saint Quentin en Yvelines

Licence AES (Administration économique et sociale) - Licence générale avec l’apprentissage de disciplines polyvalentes dont la sociologie, la gestion,
le droit et la microéconomie.
Gestion-Finance :
Savoir-faire : Bilan, bilan fonctionnel, compte de résultat, compte de résultat fonctionnel, journaux, coûts complets.
Droit :
Savoir-faire : Compréhension des arrêts, fiches d’arrêts, commentaires d’arrêts

2016 — Bac +3 — Lycée François Villon

Baccalauréat STMG

Expériences professionnelles

03/2022 - 06/2022 — Cours Particuliers Élève de terminale STMG

Préparation aux épreuves du baccalauréat.
Réalisation d'examen blanc
Maintenir les progrès sur le long terme

2018 - 2018 — Cours Particuliers (7 mois)

Analyser les difficultés de l'élève
Évaluer les connaissances acquises
Vérifier les progrès sur le long terme

2016 - 2017 — Baby Sitter (5 mois)

Garde des enfants de 7 et 8 ans
Organisation des jeux ludiques
Aide aux devoirs

2013 - 2013 — Stage CRM (collège)

Observation des différents métiers.
Analyse du processus de mise en ligne de campagnes publicitaires.

Langues

Anglais (Courant), Espagnol (Notions)

Compétences

Maîtrise des incoterms.
o Analyse des documents juridiques (droit des contrats, droit commercial et droit civil).
o Établir et comprendre des documents comptables.
o Maîtrise des études marketing (PESTEL, SWOT, définir le marketing mix, la cible et autre).
o Diagnostic de stratégie de vente à adopter en fonction de l’entreprise et de la cible (connaissances des marchés étrangers et des préférences de la clientèle.
o Savoir interagir avec des partenaires internationaux en anglais

Logiciels

Pack Office

Permis

Permis B

Loisirs

Sport
Handball (7 ans en club).
Basket et Danse (pratiqués à l’université).
Cuisine :
Préparation des plats provenant de différentes cultures
Jeux Vidéos
La mode :
Étude des tendances actuelles
La photographie

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.