Responsable Commercial

75017 Paris · 0 à 1 an d'expérience · Réf. 2312271530

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : pas de mobilité
Rémunération : a étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2016 — Bac +5 — PPA - Pôle Paris Alternance
MASTERE BUSINESS DEVELOPMENT
2013 — Bac +2 — Institut Européen des Entreprises
BTS Services Informatiques aux Organisations (SIO)

Expériences professionnelles

01/2019 - à ce jour — Responsable commercial

Gestion d'un portefeuille de plus de 60 clients, vente de produits et services de renovation d'intérieurs pour une clientèle de particuliers et de profesionnels
Business Development - Développement du portefeuille - plus de 30 clients signés répresentant 25% du CA - 110% de l'objectif réalisé en moyenne
Accompagnement Client, accueil des clients au showroom, budgétisation, signature des devis et chefferie de projet
Suivi de projet avec les architectes, Personnalisation des offres, choix des matériaux, réalisation des achats
Développement du réseau de partenaire, veille concurrentielle

09/2016 - 12/2018 — Directeur adjoint

Management d'une équipe de 17 personnes (Monop' Paris 8 / Monop' Boulogne), encadrement du personnel, gestion des plannings, recrutement
Gestion Logistique, élaboration des budgets prévisionnels, supervision des approvisionnements, achats des produits (centrale d'achat), suivi de l'évolution des stocks
Animation commerciale, parcours client point de vente, organisation des évènements (Noël, Pâques, campagnes promotionnelles, etc)

03/2014 - 07/2016 — Responsable général adjoint

Management, staff de 16 personnes (Franprix Paris 17 / Carrefour Courbevoie), encadrement du personnel, gestion des plannings, recrutement
Animation commerciale, parcours client point de vente, organisation des évènements (Noël, Pâques, campagnes promotionnelles, etc)

06/2012 - 09/2012 — Serveur

des commandes clients
Service à table, organisation de l'espace de restauration, acceuil des clients et service

07/2008 - 08/2008 — Manutentionnaire & Vendeur

Préparateur, prise et préparation des commandes, palettes destinées à l'envoi, sélection des produits
Vente, vente B2B, conseils, ventes additionnelles

Langues

Français (courant)

Compétences

Commercial - Relation client
développement de portefeuilles
Managériale
Technique
Logistique

Logiciels

Pack Office, Sage, Linux (ubuntu Et Backtrack)

Permis

Permis B

Loisirs

Nouvelles technologies
DIY
Voyages

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.