Technico-commercial Itinérant

Né(e) en 2000 · 30420 Calvisson · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 2312271550

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : pas de mobilité
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2020 — Bac +2 — SB Formation
Niveau
BTS NDRC
2019 — Bac +2 — Lycée Les Arcades
Baccalauréat Professionnel spécialité Vente

Expériences professionnelles

08/2022 - à ce jour — Technico-commercial Itinérant
-Technico-commercial Itinérant ; Secteur Orange/Montpellier/Arles/Marseille
Rendez-vous prospect par une centrale téléphonique,
Analyse de la maison prospect (Combles, Isolation, Façade,Toiture, Ventilation, Diagnostic énergétique, Charpente, Pompe à chaleur...)
Devis, Bon de commande, Suivi chantier. Gestion du financement, Relance client et Suivi après vente
09/2020 - 06/2022 — Technico-commercial
Technico-commercial : Prospection téléphonique et physiqueavec objectif.
Analyse du bien (combles, toiture, isolation, façade...)
Élaboration de devis adapté aux besoins du client,
Signature des bons de commandes,
Mise en place du financement des travaux. Suivi des chantiers, gestion de la fourniture et de l'équipe de pose
2019 - 2020 — Commercial itinérant
Gestion d'un portefeuille clients(Menuisiers / Charpentiers) sur la Bourgogne .
Relance clients, devis, commandes, livraisons.
Prospection physique et téléphonique Gestions de stock
2016 - 2019 — Emploi saisonnier
Formation de conducteur de travaux. Travail manuel et demanutention

Langues

Anglais (Notions)

Compétences

Technico-commercial Itinérant// Responsable du Développement Commercial/Chef de projet
Prospection (physique et téléphonique).
-Gestion d'équipe, de projets et d'entreprise

Atouts

Rigoureux, Polyvalent, Adaptable et Motivé

Logiciels

Pack Office

Permis

Permis B

Loisirs

la nature, les animaux, le sport, l'automobile.

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.