Né en 1988
92800 Puteaux
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2401060903

Chargé d'affaires / responsable commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

Formations

2014 : Bachelor Of International Business In Management & Communication
MEDICIS BUSINESS SCHOOL (BA)
Paris, France/San Diego, U.S.A.

2013 : Diplôme De Technicien D'accueil Touristique à CENTRE DE FORMATION LASER/LOOK VOYAGES

Expériences professionnelles

11/2023 - 04/2024 :
Ingénieur Commercial Photovoltaïque chez Eco Futur +
(indépendant)

• Développement de réseau et prospection de nouveau clients
• Analyse des besoins du client et proposition de solution adaptée
• Diagnostique de l'environnement pour le chiffrage
et dimensionnement du projet
• Suivi contractuelle et signature des bons de commande
• Proposition de solutions de financement

11/2020 - 06/2023 :
Responsable commercial chez Kärcher
• Animation, gestion et développement du réseau de distribution (portefeuille +/100 distributeurs)
• Traitement des demandes commerciales des distributeurs
• Sensibilisation des distributeurs à l'utilisation des outils de la société (Infonet, Kios, Disis, e-learning…)
• Suivi et fidélisation des clients directs TG (Industrie, lavage, Transport…) identifiés pour la vente de consommables
• Traitement des problèmes administratifs, coordination des demandes SAV de distributeurs
• Qualification des opportunités de vente (leads) (Info Service clients, SAV, Salons etc…) et transfert au terrain
• Participation à des tournées terrain avec des commerciaux terrain

08/2017 - 06/2020 :
Responsable commercial chez Adx-groupe
• Développement commercial : développement du CA de 50%
• Fidélisation des clients : gestion d'un portefeuille de 100k€
• Participation au recouvrement des factures
• Management : encadrement et supervision de deux commerciaux

01/2015 - 04/2017 :
Responsable de village chez Look Voyages
• Développement commercial : négociation avec les directions hôtelières
• Fidélisation des clients : analyse des besoins clients afin d'adapter les activités à leurs attentes
• Management : encadrement d'une équipe de 20 animateurs et gestion des recrutements

Langues

Anglais (Oral : bilingue / Ecrit :), Espagnol (Oral : bilingue / Ecrit :)

Logiciels

Crm, Pack Office, Photoshop, Imovie

Atouts et compétences

Force de persuasion • Aisance relationnelle • Proactif et dynamique
Orienté résultat • A l'écoute • Esprit d'équipe

Permis

Permis A, Permis B

Centres d'intérêts

• Musique (chanteur)
• Voyages
• Cinéma
• La moto
• Les animaux
• Football
• Golf
• Fitness