# Chargé d'affaires / responsable commercial

78380 Bougival · 0 à 1 an d'expérience · Réf. 2401101125

## Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : pas de mobilité
Rémunération : a étudier
Secteur : Services commerciaux

## Formations

2015 — Diplôme d'Etat d'éducateur spécialisé — ENACO Business School
DEES Immobilier option Transaction
2013 — Bac +2 — Groupe COGEFI Marne la Vallée
BTS Management des Unités Commerciales
2010 — Bac +2 — Cours Privé Saint-John-Perse
Baccalauréat Général Sciences Economiques et Sociales option Mathématiques (série SES)

## Expériences professionnelles

08/2022 - à ce jour — DIRECTEUR D’AGENCE

Evolution en interne. Responsable du Showroom QFORT Paris 8ème, Pilotage de l’activité commerciale. Check KPI, Analyses activité, Accompagnement terrain des Attachés Commerciaux pour évaluation / suivi / montée en compétences. Gestion et distribution des LEADS via le site internet et différentes plateformes : COMPLEO, HELLO ARTISAN, TRAVAUX.COM. Encaissement des Acomptes et Soldes. Gestions des litiges. Formation de vente et produits des nouveaux attachés commerciaux, rappels de formation pour les confirmés

07/2022 - 08/2022 — CHARGE D’AFFAIRES

Fabricant-Concepteur de menuiseries Aluminium et PVC. Gestion de portefeuille clients BtoB / BtoC. Traitement des contacts entrants (Showroom), appels agence, leads. R1 Découverte, réalisation des devis, R2 Showroom ou chez le client final. Suivi de projet et contrôle chantier. Prospection et Fidélisation. Campagne Avis Google 5 étoiles

01/2021 - 11/2021 — CHEF D’EQUIPE

New England’s Premier Estate Clean-Out Compagny, Responsable d’une équipe de 5 personnes pour différentes missions : Clean-Out, Petits déménagements, Achat : or, argent, comics, … pour actions

07/2020 - 11/2021 — RESPONSABLE COMMERCIAL

Responsable d’une équipe de 8 commerciaux, Objectifs de vente, RDV dans les plus beaux jardins du RHODE ISLAND, CONNECTICUT et MASSACHUSETTS, Clientèle à haut pouvoir d’achat, découverte, réalisation de devis, suivi de projets et de chantiers. Encaissement des acomptes et soldes. Fidélisation

03/2017 - 06/2020 — TECHNICO-COMMERCIAL

Reconversion professionnelle. Apprentissage et découverte de l’univers de la menuiserie extérieure. Technico-commercial entre les agences d’Asnières-sur-Seine et Reims. R1-R2, découverte, établissement de devis. Développement et fidélisation du portefeuille clients et prospects. Suivi de dossiers et visites de chantiers. Prestation de métrage après signature. Suivis des commandes passées. Opérations commerciales

12/2015 - 06/2020 — ANIMATEUR COMMERCIAL PEINTURE / TRAITEMENT DU BOIS

Intervention dans toute l’Ile de France en tant qu’animateur commercial dans les enseignes LEROY MERLIN, CASTORAMA, BRICORAMA, BRICO DEPoT, MR BRICOLAGE. Ambassadeur de marques TOLLENS, DULUX VALENTINE, V33, SYNTILOR et RESINENCE COLOR

09/2015 - 03/2017 — CHEF DE RAYON

Evolution en interne. Secteur Décoration, Rayon Peinture : Responsable d’une équipe de 6 conseillers de vente. Contact clientèle, vente, gestion de la mise en rayon, des stocks et des commandes. Implantations de nouveaux produits et de nouvelles opérations commerciales, négociations avec les fournisseurs, inventaire, membre et représentant Décoration du Club Prim-Acteur CASTORAMA

10/2012 - 09/2015 — CONSEILLER DE VENTE

Secteur Jardin : Contact clientèle, vente, mise en rayon, gestion des stocks et des commandes internet

## Langues

Anglais (moyen)

## Logiciels

Pack Office, Crm, Outlook, Teams

## Permis

Permis B

## Loisirs

SPORTS : Football, VTT, Tennis, Badminton, Golf.
LECTURE : John Grisham, Harlan Coben, Paul Cleave

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.