Né en Novembre 1987
**69008 Lyon**
**Plus de 10 ans d'expérience**
**Réf : 2401121204**

# Conseiller commercial

## Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans les Services commerciaux.

## Formations

**2020** : Attestation à CNAM sur Lyon
Formations droit de la propriété immobilière, financement immobilier

**2018** : Attestation à BMW Group France sur Tigery
Formations management, gestion, pilotage centre de profits

**2010** : Bac +2 à Wesford sur Lyon
BTS Management des Unités Commerciales

**2008** : Bac +2 à Cesame sur Lyon
BAC Professionnel Commerce

**2006** : Bac +2 à Cesame sur Lyon
BEP Vente Action Marchande

**2005** : Bac +2 à Les Compagnons Du Devoir sur Lyon
CAP Carrosserie

## Expériences professionnelles

**11/2018 à ce jour** :
Gérant - associé chez Bold Immobilier Réalise Des Opérations De Marchand De Biens Sur Des Immeubles De Rapport, D'appartements Et De Locaux Commerciaux sur Lyon
Tâches administratives
Développer le réseau d'apporteurs d'affaires (agents, notaires, généalogistes, régies, syndics …)
Etude de la faisabilité des opportunités d'achat-revente (visites de biens, étude de marché, budget, autorisation administrative, montage financier, analyse de la durée de l'opération…)
Montage des financements et suivi des lignes de crédits,
Suivi technique, consultation des entreprises et suivi des travaux de valorisations de chacune des opérations,
Suivi de la commercialisation des opérations (Suivi des visites, arbitrage des offres, fluidifier le process notarial entre les différentes parties …)

**2014 - 2015** :
Conseiller commercial chez Bmw Motorrad, France
BMW Préférence 33 Bordeaux
Projet : Restructurer la force de vente et le service après-vente suite au rachat de la concession par le même propriétaire que la concession d'Annecy avec qui j'avais déjà collaboré.
Management transversal
Restructuration des process de vente et après-vente
Contrôle du respect des process auprès des collaborateurs

Animation de la concession (Balade motos avec les clients, journées portes ouvertes, soirée à thème)
Ventes de véhicules neufs et d'occasions
Ventes de produits de financements (LOA, LLD, Crédit bail, crédit classique)

**2012 - 2018** :
Directeur de concession - Associé chez Bmw Motorrad, France
BMW Préférence 64 Bayonne-Pau
Projet : Prendre la direction de la concession suite au rachat des deux sites (Bayonne et Pau) par le propriétaire de la concession BMW Préférence 33 en rentrant au capital de la société.
Gestion du centre de profit
Diriger, animer et piloter l'équipe de vente et l'équipe après-vente (suivi des objectifs, accompagnement managérial, recrutement, formation, suivi des entretiens annuels)
Développer et entretenir le réseau local (Partenariats sportifs, associatifs, influenceurs…)
Suivi des indicateurs de performance, des plans d'actions et reporting auprès des chefs de districts BMW Motorrad (commercial, finance, après-vente et marketing)
Suivi des différents Audits (Dekra, MSX International)

**2012 - 2014** :
Conseiller commercial chez Bmw Motorrad, France
BMW Grand Prix Motos Annecy
Projet: Développer les ventes de véhicules neufs et d'occasions.
Accueil et conseil
Pilotage d'un CRM
Respect de la politique du constructeur
Ventes de véhicules neufs et d'occasions
Ventes de produits de financements (LOA, LLD, Crédit-bail, crédit classique)

**2010 - 2012** :
Conseiller commercial chez Honda Moto Lyon (leader Du Marché Deux Roues Dans La Région Rhône-alpes Avec Historiquement Deux Concessions à Lyon (avenue De Saxe) Et Dardilly Appartient Depuis Septembre 2018 Au Groupe Vulcain) sur Lyon
Projet : Développer la nouvelle concession Honda et la nouvelle boutique Scooter & Compagnie de Lyon-Saxe.
Recrutement
Management transversal
Création d'une boutique d'équipement du pilote
Négociations avec les fournisseurs et implantation de nouvelles marques de véhicules.
Gestion des stocks
Vente de véhicules neufs et d'occasions
Ventes de services (assurance, financement)

**2008 - 2010** :
Conseiller commercial chez Honda Moto Lyon (leader Du Marché Deux Roues Dans La Région Rhône-alpes Avec Historiquement Deux Concessions à Lyon (avenue De Saxe) Et Dardilly Appartient Depuis Septembre 2018 Au Groupe Vulcain) sur Lyon
Projet: Développer la boutique équipement du pilote et augmenter le volume des deux roues urbains dans la concession de Dardilly.
Accueil et conseil
Implantation de nouveaux produits
Négociations avec les fournisseurs
Gestion des stocks
Vente de véhicules neufs et d'occasions
Ventes de services (assurance, financement)

**2005 - 2008** :
Vendeur en alternance chez Axess'one (spécialisé Dans La Vente D'équipement Du Pilote Moto Et Les

Accessoires Moto. Axess'one Est également Franchisé Pneu Bis Qui Est Un Service Rapide Atelier) sur Lyon
Accueil et conseil
Implantation de nouveaux produits
Mise en place de divers salons moto dans la région Lyonnaise
Gestion des stocks

## Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Permis

Permis B

## Centres d'intérêts

Moto
Voyage
Course à pied
Ski