Conseillère Commerciale

71160 Digoin · 0 à 1 an d'expérience · Réf. 2401151229

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Bourgogne-Franche-Comté
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2023 — Titre professionnel — CECOF
Titre professionnel ANFA Réceptionnaire Après-Vente
2022 — Bac +2 — Aden formation
BTS NDRC
2021 — Bac — Aden Formation
Baccalauréat - Vendeur Conseiller Commercial

Expériences professionnelles

08/2022 - 08/2023 — Réceptionnaire après vente
09/2021 - 05/2022 — Assistante de satisfaction client
Traitement des réclamations : niveau 2 et 3
Effectuer des devis, commandes /Secteur maintenance, artisan, bâtiment
Négocier et vendre une solution / Etude commerciale sur le parrainage
07/2021 - 08/2021 — Conseillère de vente
Encaisser le montant d'une vente / Procédure d'encaissement
Proposer un produit complémentaire
Réaliser les comptages des fonds de caisse
11/2020 - 05/2021 — Conseillère de vente
Stage d'apprentissage dans le cadre de la Formation VCC
09/2018 - 09/2019 — Téléconseillère
Téléconseillère pour le client Orange
08/2017 - 03/2018 — Téléconseillère
Téléconseillère sur la plateforme B2S à Chalon-sur-saône (71)
- 1er plateau (AOUT/ JANVIER) Produit Assurance SFAM - Vente
- 2ème plateau (JANVIER/MARS) Produit GRDF - Prospection
12/2016 - 06/2017 — Conseillère de vente
Stage d'apprentissage dans le cadre de ma formation CAP Employée de vente

Langues

Français (courant)

Compétences

Adaptation aux produit et à la typologie client
Esprit d'équipe et travail autonome
Sens de la communication
Argumentation commerciale
Réalise des ventes d'assurance pour la société SFAM (Société Française d'assurance)
Réalise la vente de produits destinés à l'aménagement, la décoration et l'équipement du foyer auprès d'une clientèle.
Maîtrise de base des outils informatiques

Techniques commerciales
Contacter un client ou un prospect , lui présenter les produits et services, et le conseiller.
Maîtrise de deux logiciels de gestion d'appels téléphoniques.
Acquisition de techniques de vente par téléphone et de techniques commerciales.
Proposer un service et un produit adapté à la demande client

Atouts

Dynamique
Sens de l'organisation
Autonomie
Ambitieuse
Empathie

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.