Commercial Btob

75000 Paris · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 2401190849

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2020 — Bac +2 — Campus la châtaigneraie
BTS : énergie environnement - major de promo
Sensibilisation au développement durable, aux économies d'énergie, à la préservation de l'environnement.
Travail d'équipe pour mener à bien des projets techniques
2018 — Bac +2 — Emilie de Breteuil
Baccalauréat : STI2D option énergie environnement
Etude des energies renouvellables.
Conception d'un four solaire en groupe.
Veille technologique pour être au courant des dernières évolutions techniques, réglementaires et normatives

Expériences professionnelles

2022 - 2023 — Commercial btob cybersécurité
Contrat en alternance
Gestion du développement commercial B2B : prospection, rendez-vous, contractualisation et fidélisation des clients.
Analyse des besoins, problématiques et enjeux des prospects afin de déterminer si les profils répondent à leurs besoins.
Mise à jour des informations de chaque prospect dans le CRM, enregistrement de tous les changes de manière précise.
Recrutement et intégration des nouveaux employés
06/2021 - 08/2021 — Technico-commercial agence
Participation à la gestion commerciale de l'Agence.
Renseignements téléphoniques.
Traitement des litiges.
Réponse aux demandes commerciales des clients.
Contrôle de conformité des plans avec le cahier des charges

Langues

Français (courant)

Compétences

Développement du portefeuille clients
• Cycle de vente BtoB
• Optimisation du chiffre d'affaires
• Établissement d'un business plan
• Techniques de vente
• Sens de la négociation
• Démonstration de produits

Permis

Permis B

Loisirs

Passion pour le sport : tennis, plongée sous marine…
• Passion pour les cuisines du monde
• Littérature : romans (Stendhal, Flaubert…)
• Voyages : Berlin, Londres, Venise, Copenhague...

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.