

Née en 1998
93470 Coubron
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 2401241257

Chargee de recrutement

Objectifs

Forte d'une expérience de six années dans le domaine du travail temporaire, avec une expertise particulière dans les secteurs du ferroviaire et du BTP, je suis motivée à relever de nouveaux défis et à apporter une valeur ajoutée.

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans l'Administration et juridique.

Formations

2019 : Bac +2 à Lycée Jean Jaurès sur Montreuil
BTS NÉGOCIATION RELATION CLIENT

2016 : Bac +2 à Lycée Albert Schweitzer sur Le Raincy
BACCALAUREAT STMG OPTION MARKETING

Expériences professionnelles

2019 à ce jour :

CHARGÉE DE RECRUTEMENT chez Crit Intérim sur Paris (75)

Recrutement :

Accueil téléphonique et physique des candidats, développement de la base de données d'intérimaires, sourcing de nouveaux profils, publication d'annonces d'emploi, gestion des demandes de personnel, conduite d'entretiens, proposition de personnel aux entreprises, établissement de Déclarations Uniques d'Embauche (DUE) et de contrats

Commercial :

Négociation des contrats avec les clients, établissement de propositions commerciales pour les prospects, prospection de nouveaux clients, visite de chantiers et postes, gestion des litiges entre intérimaires et clients, renforcement de la fidélisation des clients par le biais de l'événementiel sportifs.

Administratif :

Gestion des visites médicales, gestion des dossiers des intérimaires, participation à des salons professionnels pour promouvoir les services de l'entreprise.

Chargée du développement du secteur ferroviaire :

création d'un vivier de candidats de qualité, proposition de formations en lien avec les métiers du ferroviaire, partenariat avec des centres de formation

2017 - 2019 :

ALTERNANTE CHARGÉE DE RECRUTEMENT ET COMMERCIALE chez Ras Intérim sur Chelles (77)

Accueil physique et téléphonique des intérimaires

Recherche et sélection de candidats pour des postes dans le secteur du transport et de la logistique

Élaboration de planning intérimaire / délégation d'intérimaire

Gestion des besoins client

Gestion des événements clients (Beaujolais, cadeaux fin d'année, match de foot/rugby)

Développement du secteur de la logistique avec le chargé d'affaires de l'agence. (stratégie de l'agence)

Rendez-vous clientèle et prospection avec le chargé d'affaires ou le responsable d'agence

Langues

Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : débutant)

Atouts et compétences

Recrutement
Relation client
Logiciels internes
Commerciale
Administrative

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Sport Voyage
Lecture