Chargee De Recrutement

93470 Coubron · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2401241257

Objectif

Forte d’une expérience de six années dans le domaine du travail temporaire, avec une expertise particulière dans
les secteurs du ferroviaire et du BTP, je suis motivée à relever de nouveaux défis et à apporter une valeur ajoutée.

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat

Zone : Ile de France

Mobilité : sur toute la région

Rémunération : a étudier

Secteur : Administration et juridique

Formations

2019 — Bac +2 — Lycée Jean Jaurès

BTS NÉGOCIATION RELATION CLIENT

2016 — Bac +2 — Lycée Albert Schweitzer

BACCALAUREAT STMG OPTION MARKETING

Expériences professionnelles

2019 - à ce jour — CHARGÉE DE RECRUTEMENT

Recrutement :
Accueil téléphonique et physique des candidats,développement de la base de données d'intérimaires, sourcing de nouveaux profils, publication d'annonces d'emploi, gestion des demandes de personnel, conduite d'entretiens, proposition de personnel aux entreprises, établissement de Déclarations Uniquesd'Embauche (DUE) et de contrats
Commercial :
Négociation des contrats avec les clients, établissement de propositions commerciales pour les prospects, prospection de nouveaux clients, visite de chantiers et postes, gestion des litiges entre intérimaires et clients, renforcement de la fidélisation des clients par le biais de l’événementiel sportifs.
Administratif :
Gestion des visites médicales, gestion des dossiers des intérimaires, participation à des salons professionnels pour promouvoir les services de l'entreprise.
Chargée du développement du secteur ferroviaire :
création d'un vivier de candidats de qualité, proposition de formations en lien avec les métiers du ferroviaire, partenariat avec des centres de formation

2017 - 2019 — ALTERNANTE CHARGÉE DE RECRUTEMENT ET COMMERCIALE

Accueil physique et téléphonique des intérimaires
Recherche et sélection de candidats pour des postes dans le secteur du transport et de la logistique
Élaboration de planning intérimaire / délégation
d'intérimaire
Gestion des besoins client
Gestion des événements clients (Beaujolais, cadeaux fin d'année, match de foot/rugby)
Développement du secteur de la logistique avec le chargé d'affaires de l'agence. (stratégie de l'agence)
Rendez-vous clientèle et prospection avec le chargé d'affaires ou le responsable d'agence

Langues

Espagnol (scolaire)

Compétences

Recrutement
Relation client
Logiciels internes
Commerciale
Administrative

Atouts

Leadership
Force de proposition
Autonomie
Communication
Réactivité

Permis

Permis B

Loisirs

Sport Voyage
Lecture

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.