Technico Commercial

31330 Merville · 0 à 1 an d'expérience · Réf. 2401251320

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2023 — Bac +3 — Ecole de commerce STUDI Comnicia

Niveau BAC +3 Manager commerce international

2020 — Bac +2 — ORT COLOMIERS

BAC +2 Assistant import-export - Utilisation du programme Ciel Gestion Commercial, SAP GTS et SAGE, , connaissances des Incoterms, CREDOC, logistique Douane et travailler sur la veille

2018 — Bac +2 — Université de Pau et Pays de l'Adour

L'HISTOIRE DE L'ART ET ARCHEOLOGIE Niveau BAC +2

Expériences professionnelles

06/2023 - à ce jour — Chargé Relation client Export Afrique&projets

Négociation des prix. Prospection. La veille concurentielle. Préparation des commandes, relations avec les fournisseurs, préparation documents pour l'export ; Surveiller les projets Afrique

2021 - 2023 — Chargé de relation intérimaire

2018 - 2021 — Technico-commercial France et Export

Accueil téléphonique et physique ; Prospection ; Traitement des commandes ; Support commercial (création des devis et des offres commerciales pour des machines agricoles); La conclusion des affaires; Suivi de la facturation client; Utilisation des Incoterms, Gestion des délais de livraison; Gestion des litiges ; Des déplacements à l'international

2014 - 2017 — Commercial Logistique International

Prospecter la clientèle de professionnels. Commercialiser les prestations transport et logistique de l'entreprise. Identifier le besoin des clients. Rédiger les offres commerciales. Proposer des solutions techniques. Négocier les conditions commerciales

2008 - 2013 — Commercial Export Acier

Rachète des ferrailles et des métaux, J'ai participé activement à l'expédition vers des broyeurs, aciéries, affineries, fonderies, en Roumanie et à l'international

Langues

Roumain (maternelle)

Logiciels

Pack Office, Ciel, Sage

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.