chef De Projet / Responsable D'equipe

13008 Marseille · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 2401301236

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : PACA
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2021 — Bac +5
Grade de Master Spécialité : Marketing et ingénierie d'affaires
2018 — Bac +5 — Institut Montplaisir
Classe préparatoire aux grandes écoles
2016 — Bac +5 — Lycée Montplaisir
Baccalauréat - Option Gestion Finance
2014 — Bac +5
B.A.F.A (Brevet d'Aptitude aux fonctions Animateurs)

Expériences professionnelles

09/2021 - 09/2023 — Dirigeant
Gestion de projet
analyse du marché et prévention des risques, définition de la politique de partenariat (sponsoring, développement club), mise en place du plan de communication, suivi des actions et des livrables.
Management équipe
animer et diriger les forces de vente (5 personnes),suivi des objectifs commerciaux, formation et recrutement des ressources humaines.
Stratégie de développement
mise en place actions commerciales et promotionnelles, pilotage de la performance et rentabilité du projet,diversification des domaines d’activités

09/2020 - 07/2021 — Responsable commercial

Management équipe : animer et diriger les forces de ventes (3 personnes), suivi des objectifs commerciaux.
Vente
accueil téléphonique, suivi et conseil clientèle, suivi personnalisé pour chaque joueur, SAV.
Développement commercial mise en place actions commerciales et promotionnelles, identification de nouveaux prospects

05/2020 - 07/2020 — Stage Chargé de planning

Organisation Gestion des plannings des commerciaux, mise à jour du planning, diffuser les informations importantes aux commerciaux, création et accompagnement des dossiers logement pour les clients.
Relationnel Travail équipe, accueil physique et téléphonique des clients

09/2019 - 05/2020 — Consultant

Recherche et innovation benchmark des concurrents, réalisation d’un dossier sur la stratégie commercial et les indicateurs de performance,conception d’un nouveau rayon (jeux vidéo).
Relationnel mise en place d’un questionnaire client pour concevoir des axes d’améliorations, travail d’équipe

11/2018 - 11/2019 — Responsable prospection

Démarchage rendez-vous avec différents magasins pour établir un partenariat, mise en place d’une plaquette de présentation, recueillir les besoins des magasins de la région.
Management équipe animer une équipe (3 personnes), positionnement de chaque membre dans un secteur prédéfini

Langues

Français (courant)

Compétences

Budgétisation et finance
Processus de gestion des risques et analyse
Négociateur compétent

Atouts

Leadership
Sens de l’organisation
Autonomie

Loisirs

Football (Entraineur / Joueur)
Basket
Voyage
Cuisine
Lecture

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.