Né en 1987
93230 Romainville
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2401310830

Négociateur technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2013 : CAP à AFT-IFTIM sur Monchy Saint Eloi
CAP Transport de Marchandise

2005 : Bac Pro sur Saint Vincent De Paul
Baccalauréat Professionnel Comptabilité

Expériences professionnelles

05/2023 à ce jour :
Assistant chef d'exploitation chez Grdf sur Paris (75)
Détecter et gérer les événements ou incidents se déroulant sur le réseau
• Gérer les interventions de sécurité et de dépannage
• Mettre à jour les outils et bases de données nécessaires à la conduite des projets et interventions
• Participer aux exercices de simulation d'incident
• Assurer des périodes d'astreintes

11/2022 - 03/2023 :
Négociateur technico-commercial chez Tete Defense sur La Défense
Cybersécurité
• Prospection portefeuille Client Fournisseur.
• Rédaction Devis.
• Echanger avec les équipes du SAV et de la relation clientèle.
• Suivi des contrats en cours.
• Suivie de l'objectif des ventes.
• Mettre en oeuvre des actions de fidélisations.
• Suivre les commandes et les facturation, Élaboré et négocier une solution technique est commercial

05/2022 - 07/2022 :
Négociateur technico-commercial (stage) chez Cedeo sur Pantin
Prospecter à distance et physiquement un secteur géographique
• Concevoir une solution technique et commerciale approprier aux besoins détectés

01/2022 - 03/2022 :
Négociateur technico-commercial (stage) chez L'adresse Immobilier
Négocier une solution technique et commerciale.
• Organiser un plan d'action commerciales.
• Réaliser le bilan de l'activité commerciale et rendre compte

2015 - 2020 :
Adjoint technique 2ème classe chez Siresco sur Bobigny
Travail en cuisines, Secteur frigorifique restauration collective, Distribution des denrées.
• Réceptionner et contrôler les stocks des produits, Mise en place.
• Travailler en partenariat avec les référents et leurs orientations

2012 - 2015 :
Déménageur chez Edgard Feeling sur Chelles
• Relation et contacts clients, Démonter un équipement
• Sélectionner et charger le matériel.
• Déménagement spécifique en fonction des besoins Nacelles, Ascenseur.
• Suivre une prestation avec un client

2011 - 2012 :
Employé polyvalent chez Paul Predault sur Goussainville
• Travail en équipe, Secteur frigorifique • Réceptionner ranger et distribuer les produits de services • Réaliser des inventaires, Gérer des commandes d'approvisionnement

2009 - 2011 :
Opérateur de ligne chez Psa Automobile sur Poissy
• Alimenter une machine industrielle en matière de produit, Suivre l'approvisionnement • Détecter, localiser les défauts d'aspect (surface, coloris) des produits et les tiers • Monter, Assembler, Fixer les pièces et les éléments des véhicules.
• Vérifier la conformité fonctionnelle et esthétique de l'assemblage

Langues

Anglais (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

Logiciels

Pack Office

Atouts et compétences

Assurer une veille commerciale pour analyser l'état du marché • Organiser un plan d'action commerciales • Mettre en oeuvre des actions de fidélisations • Réaliser le bilan de l'activité commerciale et rendre compte • Prospecter à distance et physiquement un secteur géographique • Concevoir une solution technique et commerciale approprier aux besoins détectés • Négocier une solution technique et commerciale

Permis

Permis B