Attaché Commercial

91330 YERRES · 0 à 1 an d'expérience · Réf. 2402051232

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France, Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2022 — Bac +5 — École Supérieure de l’Information et de la Communication
Attestation en marketing, option marketing opérationnel (niveau master)
2022 — Bac +5 — Institut Supérieur de l’Informatique et du Management de l’Entreprise
Diplôme de master en gestion (de projet), option commerce international
2021 — Bac +3 — École Supérieure de l’Information et de la Communication
Licence en science de l’information et communication, option communication organisationnelle

Expériences professionnelles

06/2023 - 09/2023 — Contrat – Attaché commercial
04/2023 - 06/2023 — Intérim – Chargé Clientèle
Vente de Crédit renouvelable
07/2022 - 01/2023 — Contrat – Conseiller clientèle
Ventes de produits bancaires et assurances
Gestion des portefeuilles clients
2022 - 2023 — Distanciel – Consultant pour la création d’une S.A.R.L. de fast-food et multi-services
Création de l’entreprise, mise en place du logiciel de gestion et de tenue de compte
Formation à distance de la gestionnaire et des employés
Prise de renseignements au niveau de l’EDBM
Business plan et modèle marketing adapté à la population malgache
Extension d’un espace multi-services
09/2021 - 06/2022 — Contrat – Vendeur
Ventes personnalisées avec un service premium
Merchandising et tenue des ventes
10/2020 - 08/2021 — Contrat – Conseiller accueil
Développement des techniques de vente par téléphone
Équipement de produits de base
06/2020 - 09/2020 — Contrat – Conseiller clientèle
Propositions épargne
Développement des portefeuilles clients
12/2019 - 05/2020 — Intérim – Attaché commercial
Gestion du guichet et des automates
Traitement du pack office
08/2019 - 11/2019 — Intérim – Assistant commercial
Traitement au quotidien des opérations courantes des clients
Vente de produits bancaires
02/2019 - 05/2019 — Contrat – Conseiller Accueil Commercial
Réception et traitement des documents pour la Sécurité Sociale
Vente de produits santé et prévoyance
Formation sur l’assurance-vie

Langues

Anglais (scolaire)

Compétences

Commerce international, force de vente et négociation, gestion de portefeuilles
Management des achats, gestion du risque financier
S.W.O.T., Benchmarking, méthode agile

Logiciels

Pack Office, Canva

Permis

Permis B

Loisirs

la natation, le footing, la lecture

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.