Business Developer promoteur Des Ventes

Né(e) en 1997 · 93000 Bobigny · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2402070704

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2022 — Bac +5 — INSEEC MSc & MBA Paris
MSc 2 Business Development et Ingénierie d'Affaires
2020 — Bac +5 — Université de Montpellier
Master Droit du Patrimoine

Expériences professionnelles

05/2023 - 10/2023 — Commercial - Conseiller Vendeur

Accueillir, Conseiller, convaincre et vendre, en répondant aux besoins des clients; Accompagner l'équipe sur le terrain ; Gérer l'administratif et l'opérationnel du point de vente (Gérer les stocks et les commandes, Réaliser les inventaires…) ; Gérer la caisse, éditer les résultats journaliers, compter et faire les rapprochements des recettes journalières ; Contrôler la bonne tenue du point
de vente en appliquant les règles d'hygiène ainsi que les dispositions légales ; Contribuer à la formation des nouveaux collaborateurs …
Ma mission est de de prêter toute mon attention au client, à son bien-être, à sa satisfaction, le fidéliser et développer le chiffre d'affaires (en boutique comme au téléphone) ; assurer la prise en charge des clients, en les accompagnant pendant leur expérience ; proposer des produits et des conseils adéquats à chaque client ; réaliser les ventes dans le but d'atteindre le chiffre d'affaires journalier et mensuel ainsi que les indicateurs commerciaux

04/2023 - à ce jour — Chargé de développement commercial et communication

Développement commercial : Analyse et suivi des différents marchés de l'entreprise; construction de la stratégie commerciale et suivi des projets; intervention sur le cycle de vente complet, de la prospection au closing; développement de portefeuille clients; Développement et gestion des partenariats; réponses aux appels d'offres; mise à jour CRM et reporting à la direction.
Marketing & Communication :Contribution au développement et à la mise en oeuvre de la stratégie de communication et des opérations marketing. Concevoir et mettre en oeuvre le plan d'actions de communication : identifier les cibles, organiser, piloter, manager et coordonner une équipe, participer à la réalisation de supports de com, définir les actions de communication à
mener. Concevoir et mettre en oeuvre le plan d'actions marketing : études et analyses de marché, élaborer des opérations de promotion, développer des outils d'aide à la vente, mener des campagnes marketing, définir et planifier les actions marketing à mener. Assurer la gestion et le suivi des actions et projets de communication et de marketing

01/2023 - 05/2023 — Chargé de développement commercial

Mise en place de la politique de développement de l'entreprise ; travail sur la communication ; préparation et définition des plans marketing, analyse de marché et détermination des cibles ; prospection et négociations de contrats …

11/2022 - 01/2023 — Chargé D'Affaires

Prospection et développement de portefeuille,
Gérer et fidéliser les adhérents de la coopérative Accès SAP / Déployer les actions commerciales,
Traiter l'ensemble des leads entrants / Accompagner les opérations du service marketing, participer aux salons / Suivre et améliorer le niveau de satisfaction des adhérents / Analyser mon secteur et les résultats pour comprendre l'écosystème et identifier les opportunités du marché / Mise à jour du CRM…

03/2022 - 09/2022 — Business Development & Strategy

Mise en place d'actions à impact ~ travail directement avec les fondateurs et le directeur commercial / Missions orientées Stratégie, Growth, Business Development : Élaboration et mise en place de la stratégie

de croissance (outbound marketing) / Prospection / Suivi du sales pipeline dans le CRM / Clôture des leads entrants / Rédaction de contenus pour les réseaux sociaux et le blog / Collaboration avec les différentes équipes pour développer les offres / Montée en compétences sur toutes les autres missions transverses

12/2021 - 02/2022 — Business developer

Identification et prospection (C.H.R); génération d'opportunités commerciales, gestion de RDV commerciaux, négociation et signature de contrats, suivi clients; rédaction de contenu marketing, communication digitale

08/2020 - 01/2021 — Vendeur

Boutique de prêt-à-porter pour hommes / Accueil clients / vente et conseil / Gestion de caisse et des stocks / mise en place merchandisings / organisation d' événements commerciaux…

04/2020 - 07/2020 — Employé commercial

01/2020 - à ce jour — Création et développement d'une activité de production et commercialisation de boissons exotiques

Prospection commerciale (base clients de près de 200 personnes) / Mise en place de partenariats commerciaux en B to B / Accueil, gestion et fidélisation de la clientèle (particuliers: 80%, autres: 20%) / Gestion des stocks / Prises de commandes et respect des délais de livraison.

06/2018 - 11/2018 — Assistant juridique

Suivi des contentieux et gestion de l'agenda des audiences / Gestion et mise à jour des tableaux des litiges pour l'avocat / Traitement des courriers et classements des dossiers…

06/2017 - 10/2017 — Assistant administratif commercial

Réception et analyse des retours clients (appels téléphoniques, mails) / Constitution et mise à jour des dossiers de réclamations Clients (demande de justificatifs, réalisation d'enquêtes transporteur, etc…) / suivi des dossiers en cours jusqu'à leur clôture (remboursements, réexpéditions, non lieu, etc…) / Mise à jour de l'outil CRM.

Langues

Anglais (Intermédiaire)

Atouts

Empathie, esprit d'équipe, créativité, négociation, pugnacité et persuasion, leadership, excellent sens du relationnel et de l'écoute, contact humain, adaptation, organisation, intelligence émotionnelle, management, excellente communication écrite et orale, rigueur, autonomie, force de proposition, éloquence, sympathie, goût du challenge et de grandes ambitions

Logiciels

Pack Office

Loisirs

Sport (pratique de l'athlétisme en compétition), voyages, musique, cuisine, lecture.
Depuis Janvier 2019 : Bénévole chez As One Chord, association opérant dans les oeuvres caritatives et la musique.
Septembre 2016 à juin 2017 : accompagnant éducatif et social de jeunes collégiens des quartiers défavorisés (AFEV La Rochelle)

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.