

Né en 1997
93000 Bobigny
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 2402070704

Business developer promoteur des ventes

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2022 : Bac +5 à INSEEC MSc & MBA Paris
MSc 2 Business Development et Ingénierie d'Affaires

2020 : Bac +5 à Université de Montpellier
Master Droit du Patrimoine

Expériences professionnelles

05/2023 - 10/2023 :

Commercial - Conseiller Vendeur chez Healthy Groupe & Mango sur Paris

Accueillir, Conseiller, convaincre et vendre, en répondant aux besoins des clients; Accompagner l'équipe sur le terrain ; Gérer l'administratif et l'opérationnel du point de vente (Gérer les stocks et les commandes, Réaliser les inventaires...); Gérer la caisse, éditer les résultats journaliers, compter et faire les rapprochements des recettes journalières ; Contrôler la bonne tenue du point

de vente en appliquant les règles d'hygiène ainsi que les dispositions légales ; Contribuer à la formation des nouveaux collaborateurs ...

Ma mission est de prêter toute mon attention au client, à son bien-être, à sa satisfaction, le fidéliser et développer le chiffre d'affaires (en boutique comme au téléphone) ; assurer la prise en charge des clients, en les accompagnant pendant leur expérience ; proposer des produits et des conseils adéquats à chaque client ; réaliser les ventes dans le but d'atteindre le chiffre d'affaires journalier et mensuel ainsi que les indicateurs commerciaux

04/2023 - à ce jour :

Chargé de développement commercial et communication chez Tsedeq Conseil

Développement commercial : Analyse et suivi des différents marchés de l'entreprise; construction de la stratégie commerciale et suivi des projets; intervention sur le cycle de vente complet, de la prospection au closing; développement de portefeuille clients; Développement et gestion des partenariats; réponses aux appels d'offres; mise à jour CRM et reporting à la direction.

Marketing & Communication : Contribution au développement et à la mise en oeuvre de la stratégie de communication et des opérations marketing. Concevoir et mettre en oeuvre le plan d'actions de communication : identifier les cibles, organiser, piloter, manager et coordonner une équipe, participer à la réalisation de supports de com, définir les actions de communication à

mener. Concevoir et mettre en oeuvre le plan d'actions marketing : études et analyses de marché, élaborer des opérations de promotion, développer des outils d'aide à la vente, mener des campagnes marketing, définir et planifier les actions marketing à mener. Assurer la gestion et le suivi des actions et projets de communication et de marketing

01/2023 - 05/2023 :

Chargé de développement commercial chez 2cntec

Mise en place de la politique de développement de l'entreprise ; travail sur la communication ; préparation et définition des plans marketing, analyse de marché et détermination des cibles ; prospection et négociations de contrats ...

11/2022 - 01/2023 :

Chargé D'Affaires chez Digisap Solutions sur Paris

Prospection et développement de portefeuille,

Gérer et fidéliser les adhérents de la coopérative Accès SAP / Déployer les actions commerciales,

Traiter l'ensemble des leads entrants / Accompagner les opérations du service marketing, participer aux salons /

Suivre et améliorer le niveau de satisfaction des adhérents / Analyser mon secteur et les résultats pour

comprendre l'écosystème et identifier les opportunités du marché / Mise à jour du CRM...

03/2022 - 09/2022 :

Business Development & Strategy chez Pappers sur Paris

Mise en place d'actions à impact ~ travail directement avec les fondateurs et le directeur commercial / Missions orientées Stratégie, Growth, Business Development : Élaboration et mise en place de la stratégie de croissance

(outbound marketing) / Prospection / Suivi du sales pipeline dans le CRM / Clôture des leads entrants /

Rédaction de contenus pour les réseaux sociaux et le blog / Collaboration avec les différentes équipes pour

développer les offres / Montée en compétences sur toutes les autres missions transverses

12/2021 - 02/2022 :

Business developer chez Komdab sur Paris

Identification et prospection (C.H.R); génération d'opportunités commerciales, gestion de RDV commerciaux, négociation et signature de contrats, suivi clients; rédaction de contenu marketing, communication digitale

08/2020 - 01/2021 :

Vendeur chez Menstore sur Gonesse

Boutique de prêt-à-porter pour hommes / Accueil clients / vente et conseil / Gestion de caisse et des stocks / mise en place merchandising / organisation d'événements commerciaux...

04/2020 - 07/2020 :

Employé commercial chez Carrefour sur Paris

01/2020 - à ce jour :

Création et développement d'une activité de production et commercialisation de boissons exotiques

Prospection commerciale (base clients de près de 200 personnes) / Mise en place de partenariats commerciaux

en B to B / Accueil, gestion et fidélisation de la clientèle (particuliers: 80%, autres: 20%) / Gestion des stocks /

Prises de commandes et respect des délais de livraison.

06/2018 - 11/2018 :

Assistant juridique chez Oscaro.com sur Gennevilliers

Suivi des contentieux et gestion de l'agenda des audiences / Gestion et mise à jour des tableaux des litiges pour l'avocat / Traitement des courriers et classements des dossiers...

06/2017 - 10/2017 :

Assistant administratif commercial chez Oscaro.com sur Gennevilliers

Réception et analyse des retours clients (appels téléphoniques, mails) / Constitution et mise à jour des dossiers de réclamations Clients (demande de justificatifs, réalisation d'enquêtes transporteur, etc...) / suivi des dossiers

en cours jusqu'à leur clôture (remboursements, réexpéditions, non lieu, etc...) / Mise à jour de l'outil CRM.

Langues

Anglais (Oral : moyen / Ecrit : avancé)

Logiciels

Pack Office

Centres d'intérêts

Sport (pratique de l'athlétisme en compétition), voyages, musique, cuisine, lecture.

Depuis Janvier 2019 : Bénévole chez As One Chord, association opérant dans les oeuvres caritatives et la musique.

Septembre 2016 à juin 2017 : accompagnant éducatif et social de jeunes collégiens des quartiers défavorisés (AFEV La Rochelle)