Né en 2001
69730 Genay
3 à 5 ans d'expérience
Réf : 2402070737

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Rhone Alpes, dans les Services commerciaux.

Formations

2024 : Bac +3 à ECOLE ISITECH sur Lyon
Bachelor Responsable du développement des Affaires

2021 : Bac +3 à LYCÉE GALLIENI sur FrÉjus
Bac professionnel électrotechnique

2019 : Bac +3 sur Lyon
CAP préparation & réalisation d'ouvrage électriques

Expériences professionnelles

12/2022 - 01/2023 :
AGENT D'EXPLOITATION chez Glsfrance

10/2022 - 12/2022 :
MANUTENTIONNAIRE chez Marlybag
Déchargement de camions, filmage/préparation palette, préparation de commande

2021 - 2022 :
BUSINESS DÉVELOPPER chez Eduforma
Prospection et développement basé sur le secteur de la formation

2020 - 2021 :
LIVRAISON À DOMICILE chez Ubereats
Transport et livraison de repas

2020 - 2021 :
INSTALLATEUR FIBRE OPTIQUE chez El Fibre
Prospection client et développement du porte feuille client, SAV, installation boxe et fibres optiques, bonne relation avec la cliente

2018 - 2018 :
PRESTATAIRES DE SERVICES ET DISTRIBUTEURS DE MATÉRIEL chez Hôpital Nord Ouest
Récupération et transport dans tous les services de l'hôpital du matériel stérile. SERVICE STÉRILISATION

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Constituer et développer un portefeuille client BtoC et BtoB.
Gérer une campagne de fidélisation.
Organiser et animer un stand en galerie marchande.
Réaliser le suivi clientèle.
Faire des reportons.
Travailler en groupe à l'aide des outils collaboratifs
Négociation
Gestion de la relation client
Bon relationnel
Consciencieux et impliqué
Travailler seul ou en équipe