

Né en 2001  
**69730 Genay**  
**0 à 1 an d'expérience**  
**Réf : 2402070737**

## Commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Rhone Alpes, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2024** : Bac +3 à ECOLE ISITECH sur Lyon  
Bachelor Responsable du développement des Affaires

**2021** : Bac +3 à LYCÉE GALLIENI sur FrÉjus  
Bac professionnel électrotechnique

**2019** : Bac +3 sur Lyon  
CAP préparation & réalisation d'ouvrage électriques

### Expériences professionnelles

---

**12/2022 - 01/2023** :  
AGENT D'EXPLOITATION chez Glsfrance

**10/2022 - 12/2022** :  
MANUTENTIONNAIRE chez Marlybag  
Déchargement de camions, filmage/préparation palette, préparation de commande

**2021 - 2022** :  
BUSINESS DÉVELOPPER chez Eduforma  
Prospection et développement basé sur le secteur de la formation

**2020 - 2021** :  
LIVRAISON À DOMICILE chez Ubereats  
Transport et livraison de repas

**2020 - 2021** :  
INSTALLATEUR FIBRE OPTIQUE chez El Fibre  
Prospection client et développement du porte feuille client, SAV, installation boxe et fibres optiques, bonne relation avec la cliente

**2018 - 2018** :  
PRESTATAIRES DE SERVICES ET DISTRIBUTEURS DE MATÉRIEL chez Hôpital Nord Ouest  
Récupération et transport dans tous les services de l'hôpital du matériel stérile. SERVICE STÉRILISATION

### Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

Constituer et développer un portefeuille client BtoC et BtoB.

Gérer une campagne de fidélisation.

Organiser et animer un stand en galerie marchande.

Réaliser le suivi clientèle.

Faire des reportons.

Travailler en groupe à l'aide des outils collaboratifs

Négociation

Gestion de la relation client

Bon relationnel

Conscientieux et impliqué

Travailler seul ou en équipe