

Né en 2001
85170 Dompierre-sur-yon
3 à 5 ans d'expérience
Réf : 2402091217

Attachée commerciale

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans les Services commerciaux.

Formations

2022 : Bac +3 à Ecole Supérieure de l'Alternance sur La Roche-sur-yon
Obtention du bachelor Responsable marketing opérationnel

2021 : Bac +2 à Lycée Jules Rieffel sur Saint Herblain
Obtention du BTSA Technico-commercial Vente et commercialisation des produits alimentaires et boissons

2019 : Bac +2 à Lycée Nature
Baccalauréat professionnel Technicien Conseil et Vente en Alimentation

Expériences professionnelles

09/2022 - à ce jour :

Attachée commerciale (CDI) chez Leader Intérim sur La Roche-sur-yon
Préparer et organiser des visites commerciales auprès des clients et prospects

- Assurer les rendez-vous clients et prospects
- Rédiger des offres commerciales
- Prendre les commandes et envoyer les candidatures adaptées
- Effectuer le recrutement d'intérimaires

10/2021 - 08/2022 :

Assistante responsable marketing (alternance) chez Centre De Ressources Et D'innovation sur Oryon, La Roche-sur-yon

09/2020 - 09/2021 :

Mise en rayon, gestion des stocks et caissière (Contrat étudiant) chez U Express sur La Roche-sur-yon

07/2020 - 08/2020 :

Animations commerciales, mise en rayon et gestion des stocks (Stage puis contrat saisonnier) chez U Express sur La Roche-sur-yon

05/2020 - 06/2020 :

Magasinière (Intérim) chez Chronopost sur La Roche-sur-yon

02/2020 - 2020 :

Opératrice de production en agroalimentaire (Intérim) chez Arrivé sur Les Essarts

12/2019 - 02/2020 :

Employée polyvalente le week-end (Contrat étudiant) chez Kfc sur La Roche-sur-yon

12/2019 - 01/2020 :

Commerciale (Stage) chez La Fournée Dorée sur Les Achards

06/2019 - 08/2019 :

Opératrice de production (Intérim) chez Arrivé sur Les Essarts

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Attachée commerciale/responsable marketing
Négocier avec les clients et fournisseurs
Animer des opérations commerciales
Effectuer de la prospection client
Savoir expliquer la composition alimentaire d'un produit
Analyser les besoins de mes interlocuteurs
Analyser pour être force de proposition
Prendre des initiatives
Travailler en équipe

Permis

Permis B