

Né en 2001  
**85170 Dompierre-sur-yon**  
**3 à 5 ans d'expérience**  
Réf : 2402091217

## Attachée commerciale

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2022** : Bac +3 à Ecole Supérieure de l'Alternance sur La Roche-sur-yon  
Obtention du bachelor Responsable marketing opérationnel

**2021** : Bac +2 à Lycée Jules Rieffel sur Saint Herblain  
Obtention du BTSA Technico-commercial Vente et commercialisation des produits alimentaires et boissons

**2019** : Bac +2 à Lycée Nature  
Baccalauréat professionnel Technicien Conseil et Vente en Alimentation

### Expériences professionnelles

---

**09/2022 - à ce jour :**

Attachée commerciale (CDI) chez Leader Intérim sur La Roche-sur-yon  
Préparer et organiser des visites commerciales auprès des clients et prospects

- Assurer les rendez-vous clients et prospects
- Rédiger des offres commerciales
- Prendre les commandes et envoyer les candidatures adaptées
- Effectuer le recrutement d'intérimaires

**10/2021 - 08/2022 :**

Assistante responsable marketing (alternance) chez Centre De Ressources Et D'innovation sur Oryon, La Roche-sur-yon

**09/2020 - 09/2021 :**

Mise en rayon, gestion des stocks et caissière (Contrat étudiant) chez U Express sur La Roche-sur-yon

**07/2020 - 08/2020 :**

Animations commerciales, mise en rayon et gestion des stocks (Stage puis contrat saisonnier) chez U Express sur La Roche-sur-yon

**05/2020 - 06/2020 :**

Magasinière (Intérim) chez Chronopost sur La Roche-sur-yon

**02/2020 - 2020 :**

Opératrice de production en agroalimentaire (Intérim) chez Arrivé sur Les Essarts

**12/2019 - 02/2020 :**

Employée polyvalente le week-end (Contrat étudiant) chez Kfc sur La Roche-sur-yon

**12/2019 - 01/2020 :**

Commerciale (Stage) chez La Fournée Dorée sur Les Achards

**06/2019 - 08/2019 :**

Opératrice de production (Intérim) chez Arrivé sur Les Essarts

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

Attachée commerciale/responsable marketing  
Négocier avec les clients et fournisseurs  
Animer des opérations commerciales  
Effectuer de la prospection client  
Savoir expliquer la composition alimentaire d'un produit  
Analyser les besoins de mes interlocuteurs  
Analyser pour être force de proposition  
Prendre des initiatives  
Travailler en équipe

## Permis

---

Permis B