Né en 1998
77940 Esmans
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 2402200950

Conseiller commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2019 : Bac +3 à ESCCOM sur Cannes
Bachelor Responsable de Projets Marketing et Communication - Formation professionnelle d'une année orientée sur le plan marketing, le plan de communication, le commerce connecté et la gestion des entreprises

2018 : Bac +2 à ESCCOM sur Cannes
BTS Management des Unités Commerciales - Formation professionnelle de 2 ans spécialisée dans le management, la vente,la gestion de l'unité commerciale, la gestion de projet, ainsi que la relationclient

Expériences professionnelles

03/2023 - 10/2023 :
Gestionnaire Commercial chez Maxance, Monaco
Gestion de portefeuille client
- Démarchage commercial
- Vente d'assurances
- Suivi des résultats

01/2022 - 10/2022 :
Conseiller Commercial chez Nespresso
Accueil et conseil client
- Vente de produits et services
- Mise en place d'actions commerciales
- Dégustation des différents cafés

09/2019 - 10/2021 :
Gestionnaire Locatif chez Idealys sur Nice
- Gestion des réservations
- Ménage
- Accueil et sortie des locataires
- Estimation des prix
- Démarchage auprès des propriétaires

11/2018 - 06/2019 :
Stagiaire en Communication chez Racing Club De Grasse
- Community Management : gestion des réseaux sociaux (Twitter, Facebook,Instagram)
- Préparation d'événements : gestion de la communication, des visuels, et desréservations
- Création de visuels pour les multiples événements du club (Photoshop)
- Rédaction (ex: création d'une plaquette de présentation du club pour la recherche de partenaires)

- Recherche de partenaires

07/2016 - 06/2018 :
Vendeur en alternance chez Darty sur Cannes
- Accueil/Conseil client
- Vente des produits et des différents services du magasin
- Merchandising
- Mise en place actions commerciales (Soldes, Black Friday, Promotions)
- Fidélisation client
- Suivi des résultats

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

- Community Management
- Organisation d'événements
- Communication
- Création de visuels
- Accueil et conseil client
- Relation et fidélisation client
- Parcours client
- Vente
- Utilisation des outils CRM
- Mise en place d'actions commerciales
- Recherche de partenaires
- Rédaction
- Informatique
- Organisation des rayons
- Plan Marketing
- Marketing mobile
- Marketing omnicanal
- Développement commercial
- Gestion de portefeuille client
- Démarchage commercial
- Validation de contrats
- Suivi des pièces
- Formation en assurances IARD
- Droit en assurances

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Sport
- Histoire
- Lecture
- Culture
- Voyages