

Né en 1997  
**93430 Villetaneuse**  
**5 à 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2403041409**



## Commercial echafaudage

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2022** : Bac +5  
MBA MANAGEMENT COMMERCE & ENTREPRENEURIAT

**2020** : Bac +5  
FORMATION : Renforcer son efficacité commerciale en prospection et développement

**2020** : Bac +3  
BACHELOR RESPONSABLE DE DEVELOPPEMENT  
COMMERCIAL

**2019** : Bac +2  
BTS TECHNICO COMMERCIAL

### Expériences professionnelles

---

**10/2020 - à ce jour** :  
Assistant directeur adjoint exploitation (alternant)  
Rattaché au Directeur de Magasin :  
-Pilotage du S.A.V. du magasin : relations clients et fournisseurs.  
-Gestion des stocks.  
-Organisation des flux de marchandises.  
-Sécurité des produits et du personnel du magasin.  
-Gestion des caisses (management, suivi des flux, procédures...).  
-Représente et véhicule le projet et le concept d'entreprise

**2019 - 2020** :  
Chef de secteur Rhf (alternant)  
-Prospection commerciale  
-Développement  
-Fidélisation  
-Gérer le reporting de mon activité  
-Réactivation clients  
-Gestion CRM

**2018 - 2019** :  
Technico-commercial

- Vente de produits innovant à destination des professionnels
- Prospection
- Conseils
- SAV
- Installations diverses

**03/2017 - 05/2017 :**

Conseiller clientèle BtoC (stage) chez Orange  
Accueil Conseil

**2017 - 2018 :**

Commercial btob chez Burotik'r  
En binôme avec le commercial secteur:  
-Mettre en place des actions de prospection téléphonique  
-Proposer des solutions correctives

**2015 - 2016 :**

Commercial de terrain BtoC chez Canalplus Canalsat-sms Holding  
Prospection terrain  
Vente directe

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)