Né en 1988
95110 Sannois
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2403051236

Charge d'affaire

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2008 : Bac +2 à ENC Paris (Ecole Nationale de commerce)
BTS Assistant de manager

2006 : Bac +2 à Lycée Privé Catholique sur Saint-denis
Baccalauréat Professionnel Commerce

Expériences professionnelles

01/2022 à ce jour :
CONSULTANT EN RECRUTEMENT chez Randstad sur Colombes
•Gestion d'un portefeuille clients et prospection
•Recrutement de profils en CDD,CDI et Intérim
•Négociation client
•Suivi et management d'un vivier de candidats

2021 - 2021 :
COMMERCIAL EN ASSURANCE chez Allianz sur Argenteuil
•Conversion des opportunités chez les prospects/clients existant
•Gestion des appels d'offres : anticiper et mener les actions nécessaires à la rétention client
•Suivi du portefeuille : suivi et analyse de l'activité
(N-1 versus Objectif Actuel)

2019 - 2020 :
COURTIER EN ASSURANCE chez Assu2000 sur Franconville
•Gestion en toute autonomie du point de vente et de la fidélisation de la clientèle
•Montage d'un dossier administratif (codification et tarification)
•Gestion de divers clients (particuliers, professionnels et entreprises)

2013 - 2018 :
RESPONSABLE DE BOUTIQUE DE LUXE chez Cuir-city sur Paris
•Recrutement et Management d'une équipe de vente
•Animation commercial de la boutique
•Formation et intégration des collaborateurs

2010 - 2013 :
CONSEILLER DE VENTE chez Finsbury sur Paris
•Accueil et conseil personnalisé à la clientèle
•Vente et encaissement
•Fidélisation de la clientèle
•Suivi des indicateurs de vente & réalisation des objectifs mensuels : PM, TT, Trafics, CA

2008 - 2010 :
ATTACHE COMMERCIAL chez L'atelier Haute Couture sur Paris
•Prospection terrain journalier
•Croissance du portefeuilles et des clients de la zone de chalandise
•Gestion du service après-vente

Langues

Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

Logiciels

Pack Office

Atouts et compétences

Commercial compétent expérimenté dans la vente, le service à la clientèle et la gestion de la relation clients.
Réussite démontrée dans la génération de nouveaux flux de revenus tout en renforçant la fidélité des clients

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Voyages : Maldives, Majorque, Portugal, Iles Canaries, Espagne, Croatie, Turquie
Sport : Kick-Boxing (2 ans en club),
Football (5 ans en club)
Loisirs : Cinéma, Shopping