

Né en 1988  
**95110 Sannois**  
**0 à 1 an d'expérience**  
**Réf : 2403051236**



## Charge d'affaire

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2008** : Bac +2 à ENC Paris (Ecole Nationale de commerce)  
BTS Assistant de manager

**2006** : Bac +2 à Lycée Privé Catholique sur Saint-denis  
Baccalauréat Professionnel Commerce

### Expériences professionnelles

---

**01/2022 à ce jour :**

CONSULTANT EN RECRUTEMENT chez Randstad sur Colombes

- Gestion d'un portefeuille clients et prospection
- Recrutement de profils en CDD, CDI et Intérim
- Négociation client
- Suivi et management d'un vivier de candidats

**2021 - 2021 :**

COMMERCIAL EN ASSURANCE chez Allianz sur Argenteuil

- Conversion des opportunités chez les prospects/clients existant
- Gestion des appels d'offres : anticiper et mener les actions nécessaires à la rétention client
- Suivi du portefeuille : suivi et analyse de l'activité  
(N-1 versus Objectif Actuel)

**2019 - 2020 :**

COURTIER EN ASSURANCE chez Assu2000 sur Franconville

- Gestion en toute autonomie du point de vente et de la fidélisation de la clientèle
- Montage d'un dossier administratif (codification et tarification)
- Gestion de divers clients (particuliers, professionnels et entreprises)

**2013 - 2018 :**

RESPONSABLE DE BOUTIQUE DE LUXE chez Cuir-city sur Paris

- Recrutement et Management d'une équipe de vente
- Animation commercial de la boutique
- Formation et intégration des collaborateurs

**2010 - 2013 :**

CONSEILLER DE VENTE chez Finsbury sur Paris

- Accueil et conseil personnalisé à la clientèle
- Vente et encaissement
- Fidélisation de la clientèle
- Suivi des indicateurs de vente & réalisation des objectifs mensuels : PM, TT, Trafics, CA

**2008 - 2010 :**

ATTACHE COMMERCIAL chez L'atelier Haute Couture sur Paris

- Prospection terrain journalier
- Croissance du portefeuille et des clients de la zone de chalandise
- Gestion du service après-vente

## Langues

---

Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

## Logiciels

---

Pack Office

## Atouts et compétences

---

Commercial compétent expérimenté dans la vente, le service à la clientèle et la gestion de la relation clients. Réussite démontrée dans la génération de nouveaux flux de revenus tout en renforçant la fidélité des clients

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Voyages : Maldives, Majorque, Portugal, Iles Canaries, Espagne, Croatie, Turquie  
Sport : Kick-Boxing (2 ans en club),  
Football (5 ans en club)  
Loisirs : Cinéma, Shopping