Ingenieur Commercial Grands Comptes account Manager

Né(e) en 1990 · 92000 CLICHY · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2403131132

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Administration et juridique

Formations

2019 — Bac +3
Licence : cursus 100% en anglais, Stage anglophone, projet humacité

Expériences professionnelles

2022 - 2023 — ACCOUNT MANAGER
Clients : Portefeuille clients de 1 Million à 20 Millions €, tous secteurs confondus en France.
Missions et réalisations :
Management autonome d'un portefeuille de prospects.
Prospection (chasse) de nouveaux prospects et fidélisation
Croissance et développement du chiffre d'affaires : Gestions tarifaires / marges / coûts.
Coordinateur des parties prenantes interne et externe pour la gestion des projets.
Vente en BtoB, cycle de vente court, suivi et animation portefeuille client

2021 - 2022 — INGENIEUR COMMERCIAL – GRANDS COMPTES
Clients : Groupe Société Générale – Paris, Bangalore (Inde).
Missions et réalisations :
Identifier et qualifier les opportunités commerciales et suivi du portefeuille client.
Répondre aux appels d'offres et propositions de solutions à forte valeur ajoutée.
Prospection (élevage) de nouveaux clients
Recrutement et coaching des consultants.
Ventes en assistance technique et de dispositifs auprès de mes clients

2020 - 2021 — BUSINESS DEVELOPER
Clients : BtoBtoC - Leclerc, Fnac, Bureau Vallée, Cora, LDLC – Paris IDF, Centre, Est.
Missions et réalisations :
Développement d'un portefeuille client : création et gestion d'un portefeuille de 80 clients.
Négociations et vente, suivi commercial.
Prospection, veille commerciale.
Analyser des chiffres et de la performance : augmentation de +210% du chiffre d'affaire vs N-1.
Création et gestion d'un portefeuille de 80 clients et ouverture de nouveaux clients

2019 - 2020 — Assistant commerciale et marketing
Gestion commerciale, administratif, financière
Assurer le suivi client et avec les partenaires.
Création et gestion réseaux sociaux

2016 - 2022 — Création d'un restaurant familial
Gestion commerciale et gestion financière.
Service et organisation du restaurant

2012 - 2019 — Business Developer / Manager
Prospection, vente, négociation.
Conclusion de contrats.
Préparation et organisation des évènements.
Création de partenariat

Langues

Espagnol (Notions)

Permis

Permis B

Loisirs

Musique
Sport : football, salle de sport.
Cuisine et Restauration
Voyages

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.