Né en 1985
62170 Campigneulles-les -petites
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2403141120

Responsable développement commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans les Services commerciaux.

Formations

2003 : Bac +2 à Inst. D'Anchin
BTS Commercial en alternance

2001 : Bac +2 à Inst. De Genech
BTS Technologies Végétales

Expériences professionnelles

02/2019 à ce jour :
Responsable Développement Commercial Nord (59, 62, 80, 60, 02, 08) chez Easyshower
Vente de douches sécurisées pour séniors.

2011 - 2019 :
Création/Direction d'une société de Service à la Personne chez Eurl Saam sur Montreuil
Création/Direction d'une société de Service à la Personne
(services d'aide à l'autonomie, aide-ménagère, portage de repas et garde d'enfants à domicile).
Gestion sociale, mise en oeuvre de plan d'action commerciale, démarchage, planification, facturation, lien avec les prescripteurs du secteur.
Entreprise en constante progression comptant aujourd'hui 20 salariées et plus de 150

2009 - 2011 :
Responsable Commercial en solutions photovoltaïques chez Biotherm
Management de 5 commerciaux terrain - région NPDC

2006 - 2008 :
Commercial (Région NPDC) chez Cristal Fenêtres sur Lille
Vente de menuiseries haut de gamme aux particuliers

2004 - 2006 :
Working Holidays Visa, Australie
Apprentissage de l'Anglais et découverte de diverses entreprises

2003 - 2004 :
Assistant Marketing chez Confédération Générale Des Pme (cgpme) sur Lille
Organisation des réunions auprès des chefs d'entreprise, en vue de faire de nouveaux, adhérents, insertion de

salariés en entreprise

2001 - 2003 :
Commercial chez un négociant agricole chez Ets Houssin - Nord
Responsable magasin, gérant du centre de collecte des céréales durant la moisson

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office