Operateur De Diagnostique Immobilier

93160 Noisy le Grand · 0 à 1 an d'expérience · Réf. 2404050824

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Immobilier

Formations

2023 — Bac +2
BTS Technique en Bâtiment
2023 — Certificat
Certification : ITIL V3 Fondation, Plomb, Termite, DPE, Gaz, Electricité, Amiante sans et avec mention
2023 — Formation
Opérateur Diagnostics Immobilier, obtention des certifications Plomb, Termite, DPE, Gaz, Electricité, Amiante sans et avec mention, chez ADI Formation obtention titre RNCP Niveau 5 « Diagnostiqueur Immobilier »
2017 — Bac +2 — AFPA
Tech. Sup. Réseau Informatique et Télécommunication niv. III (BTS)
2015 — Bac +2 — AFPA
Tech. Sup. Automatique et Informatique Industriel niv. III (BTS)
1997 — BEP — Lycée Pro Privé Ingénieur Cachin
CAP-BEP (électrotechnique)

Expériences professionnelles

09/2023 - à ce jour — Responsable d’Affaire Intervention FTTO
04/2017 - 05/2017 — Stage Administrateur réseau
2015 - 2016 — Automaticien électricien
2010 - 2013 — Responsable d’agence Courtier d’assurance
2009 - 2010 — Conseiller commercial Itinérant
2005 - 2008 — Maçon coffreur en BTP
2002 - 2005 — Mandataire en assurances Itinérant
2000 - 2002 — Technicien de maintenance, électricien sur tunnelier A86/A13

Langues

Anglais (scolaire)

Compétences

Gérer la relation client et suivi du portefeuille client.
• Négocier, signer les contrats et les fidéliser.
• Elaboration d'un plan de prospection et définition de cibles commerciales
• Découverte et analyse de la situation patrimoniale des prospects
• Démarchages téléphonique et prise de rendez-vous
• Proposition et vente d’une stratégie d’investissement
• Analyse du besoin des clients et proposition de produits financiers adaptés
• Gestion et suivis des dossiers clients
• Recrutement et encadrement des collaborateurs
• Définition d'objectifs
• Gestion administrative liée à l'activité

• Négociation, signature de contrats, fidélisation clients
• Prospection, développement et fidélisation.
• Proposition d’une solution technique et offre commerciale
• Commander le matériel et configuration.
• Gérer les interventions des techniciens chez les clients.
• Assurer le pilotage du déploiement, tirage et raccordement, des productions fibres des clients entreprises (FTTO) avec la sous-traitance.
• Assurer un suivi technique auprès des utilisateurs.
• Veiller au respect des règles de sécurité Informatique et Télécoms.

Atouts

Performance, Polyvalence, Esprit d’analyse, Ponctualité, Discrétion, Compétiteur

Permis

Permis B

Loisirs

Lecture, cinéma, pêche, poker, football, basketball, Technologie Blockchain, voyage, Informatique.

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.